

# Club News

トップリーダーたちに聞く

## 成果を創る 「学び方」



[対談]

世界の頂点という目標を実現  
さらなる夢へ向かう架け橋へ

平川 亮 レーシングドライバー

青木 仁志 アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長

[特集]

トップリーダーたちに聞く 成果を創る「学び方」

小林 博文 株式会社ケイズグループ 代表取締役

原田 康子 ウエルネスクラブH&B 代表

中西 栄仁 株式会社フロンティアホールディングス 代表取締役社長

青木 仁志 アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長

本冊子はFSC®認証紙を使用しています。  
FSC®認証紙とは、適正に管理された森林から生産された  
木材が原材料の、地球環境に優しい用紙です。





4

[対談]

## 世界の頂点という目標を実現 さらなる夢へ向かう架け橋へ

平川 亮 レーシングドライバー

青木 仁志 アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長 / アチーブメントグループ CEO

[特集]

トップリーダーたちに聞く

## 成果を創る「学び方」

10

### なぜトップリーダーたちは 学びを成果に繋げられるのか?

### 良質な考え方を学び・真似て成長を手にする

小林 博文 株式会社ケイズグループ 代表取締役

14

### ともに学ぶ仲間や身近な存在が成功の原動力となる

原田 康子 ウエルネスクラブH&B 代表

16

### 確固たる信念を育む学び方で人生が変わる

中西 栄仁 株式会社フロンティアホールディングス 代表取締役社長

18

### 成就達成の出発点である「求める心」の育み方

青木 仁志 アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長 / アチーブメントグループ CEO

20

### 成果を創る学び方の実践ポイント

24

#### My Achievement 私の目標達成ストーリー

鴨居 弘樹 医療法人 弘仁会 鴨居歯科医院  
インプラント審美サロン 理事長

30

#### コンサルティング導入企業様の声

日本トータルテレマーケティング株式会社

32

#### JPSA 便り

34

#### プロスピーカーという生き方

芳川 恵子 株式会社 VenusStyle 代表取締役社長  
JPSA 認定シニアプロスピーカー  
ファミリーコーチング認定講師

芳川 悠

助産師  
JPSA 認定ベーシックプロスピーカー  
リーダーキッズ認定講師

39

#### セミナースケジュール

# 謹賀新年

旧年中は格別のご厚情を賜り御礼申し上げます。

昨年は世界的に新型コロナウイルス感染症対策による行動制限が緩和されはじめた一方でロシアがウクライナに侵攻し、世界的な物価上昇に見舞われました。円安の波に襲われ、難局を乗り越えるためにさまざまな変革に取り組み挑戦されている方が多いことと存じます。

昨年10月、アチーブメントは36期目を迎えました。

「社員幸福度」「顧客満足度」「社会貢献度」この3つの輪の中心にある「上質」を追求するために挑戦を重ね変革に取り組みパワーパートナーである皆様の成果の創造にさらなる貢献ができるよう本年もより上質なサービス提供に、誠実に邁進する所存でございます。

新年にあたり皆様のご健康とご発展、ご多幸をお祈り申し上げます。ともに最良最善の1年にしていまいりましょう。

本年も、どうぞよろしくお願い申し上げます。



アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長  
アチーブメントグループ CEO  
青木 仁志





### 「平常心」でいられるか否か それが勝敗の分かれ目

**青木** ル・マン24時間レースの優勝並びにWECでのシリーズチャンピオン、おめでとうございます。2012年に全日本F3で最年少優勝を果たして以降、2017年にSUPER GTの史上最年少チャンピオン、2019年にはスーパーフォーミュラ優勝など、素晴らしい実績を挙げてくださいましたが、ついに世界の頂点へ立ちました。

**平川** ありがとうございます。「世界の頂点」というのは少々おこがましく、正直まだあまり実感が湧いてこないというのがいまの心境です。支えてくださった多くの方々のおかげです。

**青木** F3のシリーズメインスポンサーとして、アチーブメント社はこれまでさまざまなサポート活動を行ってきました。そうした支援の環境であるスカラシップ制度を活用し、F3デビュー時に『頂点への道』講座 スタンダードコースを受講していただきましたね。その頃から一貫して世界の頂点に立つということを目指し、10年を経て目標を達成されました。本当に素晴らしいことです。

**平川** 初受講のときは18歳でまだ若かったというところもあり、内容にかなりの衝撃を受けました。講座で成功哲学や戦略思考、心理学、時間管理技術、目標設定方法などの目標達成技術を学び、目から鱗が落ちる思いがしました。それ以降、長期目標と中期目標、短期目標を明確に設定し、逆算思考を実践し続けることで、こ



## 青木 仁志

アチーブメント株式会社  
代表取締役会長 兼 社長  
アチーブメントグループ CEO

## 平川 亮

レーシングドライバー



# 世界の頂点という目標を實現 さらなる夢へ向かう架け橋へ

2013年にF3デビューを果たして以降、数々のレースで最年少優勝記録を樹立してきた平川亮選手が、また一つ新たな勲章を手にした。世界三大レースの一つとして知られるル・マン24時間レースのデビュー戦において日本人最年少での総合優勝を果たし、2022年のシリーズチャンピオンを手にしたのだ。18歳のときに初めて『頂点への道』講座 スタンダードコースを受講して以来、つねに世界のトップを目指し続けてきた平川選手の晴れて世界の頂点に立ったいまの心境と、この先のさらなる目標や夢について、アチーブメント株式会社 青木仁志が話を聞いた。

までたどり着くことができました。

**青木** 成功哲学を体現した活躍を間近で見守ってきた私としては、感慨もひとしおです。強豪ひしめくル・マン24時間レースに参戦し、総合優勝を果たせたポイントは何だと思われませんか。

**平川** メンタルがもつとも重要だと思います。ル・マンともなると、ドライビングテクニックは皆一流で、大きな差はありません。そこで勝敗を分けるのはメンタルです。大舞台でも、いつもの自分の走りに徹する……。いかに「平常心」でレースに臨めるかということが重要だと感じました。

**青木** なるほど、大いに納得できる話です。宮本武蔵は剣の道において肝要なこととして、平常心を挙げています。たとえば畳の縁に乗って渡れといわれれば、誰もが渡れます。しかしそれと同じ幅の縁が高い場所に架かっていた場合、そうはいきません。高さに対する恐怖心や不安感、動揺などが生じ、平常心ではいられなくなるからです。そうした気持ちの在りようが勝負を決するというのを、武蔵は語っているのです。

**平川** 下のカテゴリーのレースでは自然にできていたことが、ハイレベルなクラスでできなくなるということが多々あります。それは技術の問題ではなく、実はメンタルな部分が大いなのです。いかに自分を信じて、平常心で臨めるか否かということが、タイムに反映されます。

**青木** ル・マンでは最高速度が時速330kmになると聞きました。極限の状況で、プロ同士がギリギリの勝負をするわけですから、心の在りようは大きな影響を及ぼすですね。



### パワーパートナーとの団結を 固めて逆境を乗り越える

**青木** マスコミで平川さんについて語られる際、「最年少記録」とか「史上最年少チャンピオン」などというフレーズがついて回ることが多いですね。そうしたことから、つねに順風満帆に歩んできたレーサーだという印象をもつ人がいるかもしれませんが、18歳のころから見守ってきた我々としては、必ずしもそうではなかったと感じています。大きな壁にも直面されましたね。

**平川** はい。つねに順風満帆だったわけではなく、挫折を味わったことは何度もありました。私はレースを始めたときから一貫してF1を目指してやってきました。トヨタさんのプログラムにも参加していましたが、同社が2009年にF1から撤退することが決まりました。その際は大きな喪失感を味わうことになりました。しかしトヨタさんは世界耐久選手権に参画していたので、そ





いまでも毎日続けています。また、自分やライバルのレースの動画を観て探究したり、他のスポーツを観戦したりして、モチベーションを高めたりすることもあります。野球の大谷翔平さんや、フィギアスケートの羽生結弦さんなど、同世代で活躍しているアスリートの活躍を観ると、とても良い刺激になり、自分が世界で活躍する姿も、より鮮明にイメージできるようになります。

青木 ル・マン優勝・WECシリーズチャンピオンという快挙を成し遂げ、世界の舞台で活躍するという目標を一つ叶えたことになりましたが、

青木 平川さんの夢の実現を、私たちも応援し続けます。本日はありがとうございました。

一本締めるにしても、気持ちが入っているか否かで、マシンのコンディションは変わってくるので。全員を巻き込むためには、当たり前前のことかもしれないですが、やはり日頃の生きた姿勢や、レースにかける思いが大切だと思います。

### 夢をクリアにイメージする それが実現の秘訣

青木 世界の頂点を取ったわけですが、日頃から心がけてきたことなどはありますか。

平川 サーキットを駆ける機会が限られているモータースポーツは、他の競技に比べて実地での練習時間が少ないので、レース以外の日々の過ごし方が大事です。『頂点への道』講座で学んだ、技術が役立っています。日々のプランニングは、

いまでも毎日続けています。また、自分やライバルのレースの動画を観て探究したり、他のスポーツを観戦したりして、モチベーションを高めたりすることもあります。野球の大谷翔平さんや、フィギアスケートの羽生結弦さんなど、同世代で活躍しているアスリートの活躍を観ると、とても良い刺激になり、自分が世界で活躍する姿も、より鮮明にイメージできるようになります。

青木 大谷翔平さんの出身校である花巻東高等学校を支援してきた関係で、大谷翔平さんも当社のチームビルディング研修に参加されました。世界的アスリートにわざわざでも支援できたことを、心からうれしく思っています。同世代のアスリートから刺激を受け、イメージをするのは素晴らしいですね。人間がもつ能力のなかで、もつとも価値のある一つが、「思い描いて実現する力」だと思います。鮮明なほど、成果に繋がりがやすい。経営も同じで、私は自社の未来を常にイメージしています。陶芸家が粘土をこねて、思い描いた理想形を具現化するような感覚です。当社はこのコロナ禍にあって、今期、過去最高業績を挙げましたが、偶然ではありません。思い描いた理想を具現化させ続けてきた結果、手にしました。描くことが大事だということ、ビジネスやスポーツなどの分野を問わず、どの世界でも同じだと思います。

平川 非常に共感します。私も常にレースを考える脳になり、とても良い方向に働いています。レースの予選で下位になり、決勝のスタートポジションが下がってしまったとき、以前は過去の経験から「上がっても10番手かな…」と思っていましたが、いまはどんな状況でも、トップを取ることしか考えていません。すると、本当にそのとおりになる。青木社長がおっしゃるとおり、鮮明に描くことが大事だと実感しています。

青木 ル・マン優勝・WECシリーズチャンピオンという快挙を成し遂げ、世界の舞台で活躍するという目標を一つ叶えたことになりましたが、



**Ryo Hirakawa**  
広島県呉市出身。レーシングドライバーとして、全日本F3選手権やSUPER GTをはじめ、数々の最年少記録を樹立。2022年には、ル・マン24時間レースの日本人最年少総合優勝記録保持者となる。2012年「頂点への道」講座を初受講。

ここで世界にチャレンジするという目標を立て、日本人トップのみが得られるシートを目指し、ライバルたちとの力を削ぎました。その結果2017年にはSUPER GTのチャンピオンになったのですが、その後海外に渡ってから勝てない時期が続きました。何度も苦杯を喫し、挫折感を味わっていました。ですが落ち込み切ったときに、逆に心が火が点いたんです。

青木 下降し切ったところで上昇に転じた、そのとき思考や行動に変化はありましたか。

平川 以前はがむしゃらにやっていたんですが、考えてレースをするようになりました。速く走る技術の追求はもちろんです。それだけでは勝てません。マシンをいかに良い状態にセッティングするかということも大事なので、エンジニアやメカニックと以前にも増してコミュニケーションをとり、意見をぶつけ合って、チーム力を高めるようになりました。そうしたことを繰り返すうちに少しずつ結果を出せるようになりました。

トナー。スタッフの良い働きが、平川さんの勝利につながるし、逆に平川さんが自分の役割を全うすることで、チーム全体を成功に導くことができます。互いにパワーパートナーであるという認識を強め、より強固な関係を構築できたことが結果につながり、その後、ル・マン挑戦のチャンスをつかめたのです。そうした逆境を乗り越えた経験は、その後も生きていますか。

平川 はい、そう思います。ル・マンの場合、3人のドライバーが1組となって参加しますが、レース中は自分と組む2人のドライバーが、もっとも大事なパワーパートナー。レースウィークとは、速い選手だと相手に認めてもらうこと。ドライバーは誰もが、速く走れる選手とチームメイトになりたいと思います。テストでも本番でも速いタイムを刻み続けることで、彼らと信頼関係を深めました。エンジニアやメカニックなどのメンバーも同様で、速く走れる選手でない、車について何をいつても説得力があり



今後の中・長期的な目標を聞かせてください。

平川 ドライバーとして世界一になるという夢をずっと追いかけてきて、昨年は一つの大きな目標を叶えることができました。今年の目標は、ル・マンの連覇です。そしてさらに先には、やはりF1に出演して世界一になるという夢があります。先ほどお話ししたように、これまで挫折したことや逆境に陥ったこともありましたが、心が折れなかったのは心に描く夢があったからです。そして、多くの方々に支えていただいたからだと思います。本当に感謝しています。

青木 今年の目標とその先の夢に向かって、また力強く歩んでいけそうですね。そのような平川さんを、私たちも見守っていきたいと思っています。実はアチーブメント社は、日本テレビと資本提携しました。今後は同社と一緒にさまざまな事業を展開することになると思います。その一環で、ラジオ日本で毎週金曜日の6時に、私がパーソナリティを務める新番組を放送し始めました。いずれその番組にゲストとしてお招きするので、平川さんの夢に向かう姿勢などを語っていただきたいと思っています。

平川 ありがとうございます。ぜひ伺わせていただきます。今はまだ遠くにある大きな夢に向かってる途中ですが、それをできる、できないじゃなくて、「やる！」という強い気持ちで臨んでいます。思い描く頂点を目指して、今後も走り続けたいと思います。





[特集]  
トップリーダーたちに聞く  
**成果を創る**  
**「学び方」**

生まれてから今日という日を迎えるまで、  
数多くのことを学んできた私たち。  
多種多様な書籍やテレビ番組、インターネットでの情報などを考えると、  
毎日の生活のすぐそばに「学び」の存在があります。

しかし、同じことを学んでいても、それを学業や仕事や私生活でのテーマに結びつけ  
「成果」を創り出せる人もいれば、ただ知って終わってしまう人もいます。

社会ではリカレント教育が叫ばれ、社会人でも積極的に「学び」の機会を増やそうという風潮が  
より一層強くなることは想像に容易いです。

限られた時間の中でどのように学ばば、より成果を創り出していけるのか。

今回はこのテーマを、業界を代表するトップリーダーの方々の実践から紐解いていきます。

- P10 **なぜトップリーダーたちは  
学びを成果に繋げられるのか？**
- P12 **良質な考え方を学び・真似て  
成長を手にする**  
小林 博文 株式会社ケイスクープ 代表取締役
- P14 **ともに学ぶ仲間や身近な存在が  
成功の原動力となる**  
原田 康子 ウエルネスクラブH&B 代表
- P16 **確固たる信念を育む学び方で  
人生が変わる**  
中西 栄仁 株式会社フロンティアホールディングス 代表取締役社長
- P18 **成就達成の出発点である  
「求める心」の育み方**  
青木 仁志 アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長
- P20 **成果を創る学び方の実践ポイント**

オンライン

達成の一年を送るためのエッセンスをお届け！  
**『超』達成力セミナー2023**

定めた目標を達成する飛躍的な一年を過ごすために、二人のプロが成功の理論と  
実践の技術をお伝えいたします。2023年のスタートダッシュをぜひアチーブメントで！  
セミナー終了後、戦略的目標達成プログラム「頂点への道®」講座アチーブメントテクノロジーコースの説明会も開催！

お申し込み受付中！

1月9日(月・祝) 申込期限 1月1日(日) ・ 1月21日(土) 申込期限 1月13日(金)  
13:00-15:30(オープン12:30) 説明会15:30-16:00 各回定員2,500名

アチーブメントアカデミー・  
クラブ会員限定特典 | **パワーパートナー2名様を無料でご招待いただけます!!**

※「頂点への道」はアチーブメント株式会社の登録商標です。



【講師】佐藤 英郎  
アチーブメント株式会社  
相談役・主席トレーナー



【講師】青木 仁志  
アチーブメント株式会社  
代表取締役会長兼社長  
アチーブメントグループCEO

パワーパートナーと  
共に決意のスタートを！  
目標必達の一年、始まる。

対 象：どなたでもご参加いただけます。ぜひパワーパートナーの方と一緒にご参加ください。

各 回：チケット **2,000円(税込)** ※なお、担当講師、金額に関しましては、事前の予告なく変更になる場合がございますので、  
ご了承ください。詳しくはお問い合わせください。

アチーブメントアカデミー・  
クラブ会員限定

**パワーパートナー  
ご招待特典**

アチーブメント株式会社の「頂点への道®」講座を  
過去に受講したことがない方を

**2名様まで無料で同セミナーにご招待できます。**

※ただし、特典利用は申し込み時点のみ適用可能です。申し込み後に、未利用分を遡って適用することはできません。  
※万が一、ご招待した方が「頂点への道」講座を受講済だった場合は、特典が無効となります。  
その際、別の方を新たにご招待いただくことはできませんのでご注意ください。



詳しくはこちら

<https://achievement.co.jp/super/>

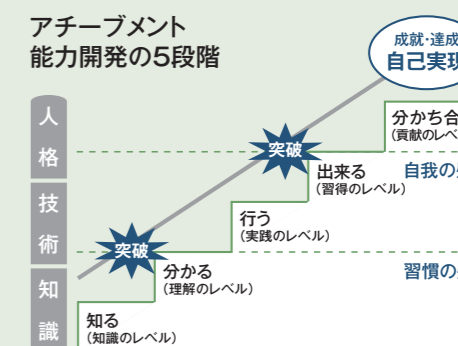




## なぜトップリーダーたちは 学びを成果に 繋げられるのか？

能力開発の5段階に沿って成長し、常に高い成果を出し続けている方々に共通する特徴とはなにか。きっと疑問に思ったことがある方も多いことだと思います。弊社が35年以上、人材教育コンサルティング事業に携わるなかでご縁をいただいた多くの指導者の方々を研究していったところ、3つの特徴がありました。それぞれをご紹介します。

アチーブメント  
能力開発の5段階



### 成果を創る「学び方」3つの特徴

#### 1 素直に学ぶ

一つ目の特徴は、素直に学ぶことです。私たちは「新しいこと」に取り組む際にはどうしても抵抗感を持つ存在です。トップリーダーたちも同様にそのような感情を持ちますが、実践に結びつけるスピードがとても早いです。

△「自分なりに考えてやってみます」

○「学んだことをまずはそのまま実践してみます」

#### 2 仲間とともに学ぶ

二つ目の特徴は、仲間とともに学ぶことです。一人で学び続けるよりも、ともに学び助け合える存在によって、苦難を乗り越えたり、より深い学びを得たりすることができます。そんな存在が何人いるかによって、学びの成果も変わっていきます。

△「一人でやったほうが早いので、そのようにします」

○「支え合える仲間を作ってともに学んでいきます」

#### 3 徹底的に学ぶ

三つ目の特徴は、徹底的に学ぶことです。知って理解して出来た気になることは、思いの外多いものです。大切なのは、その学びを実践できているかどうか。そのために、意識せずとも出来ているというレベルになるまで、徹底して学ぶことが求められます。

△「やり方はもう理解しています」

○「無意識でもできるようになるまで徹底的にやります」

良質な考え方を  
学び・真似て  
成長を手にする



小林 博文  
株式会社ケイスクープ  
代表取締役

P12

ともに学ぶ仲間や  
身近な存在が  
成功の原動力となる



原田 康子  
ウェルフェアクラブH&B  
代表

P14

確固たる信念を育む  
学び方で  
人生が変わる



中西 栄仁  
株式会社プロファイナンス  
代表取締役社長

P16



# 成果を創る 「学び方」

## 1 素直に学ぶ

# 良質な考え方を学び・真似て 成長を手にする

学んだことに素直になるのは意外にも難しいことです。しかし、成果を創るためにはとても大切なことでもあります。素直に学び成果を出すためには一体どのように物事を考え、そして実行をしていくと良いのか。この質問に答えてくれたのは、創業22年で売上86.4億円を超える鍼灸整骨院事業を中核にヘルスケア市場で多角な経営をしている小林博文氏です。

### 全ては考え方が決めている

考え方が変われば人生が変わる。確信を持ってそういえます。お陰様で私たちは2000年の創業以来、数多くの方に支えていただき、事業を運営してきました。そして、2023年にはグループ全体で年商100億円を超える見通しが立っています。しかし、創業当時や学ぶ前は全く今のような状態ではありませんでした。31歳で独立開業した背景は、夢や志からではなく、周囲が開業していたから、という理由でした。自信もなければ、明確な指針もなく、まるで運転免許を持たずに車に乗っているようなものでした。それでもより患者様のお役に立ちたいという思いは持ち続けてきました。ですか

ら、必死に努力をしたのです。経営者として、駆け出しただったので、知人や友人、憧れの方々を訪ね、学びました。その中で2009年に出会ったのが『頂点への道』講座でした。10年以上学び続けていますが、改めて思うのは、考え方をアップグレードし続けてきたということです。人の行動の根本には、考え方があります。それを変えない限りは行動だけ変えても板につかず、すぐに戻ってしまうと知ったのです。私自身が、まずは成功者の持つ考え方を身につけること、それが必要だと思い、取り組んできました。もちろん、スポーツで言えば体の使い方の癖を直すようなもので、そう簡単にはいきません。プロのコーチに教えてもらい、繰り返し繰り返し練習をし続ける必要があるのです。



小林 博文

株式会社ケイズグループ 代表取締役

千葉県出身。専門学校を卒業後、柔道整復師、はり師、きゅう師として働く。31歳のときに千葉県市川市にて「本八幡駅前整骨院」を開業。「地域医療の充実と医療業界への挑戦」を旗印に、自社の成長が業界全体の発展を創り出すと信じて研鑽を重ねた結果、毎年増収増益を、1院あたりの売上は業界平均の5～6倍を実現。店舗は全国で160院。21世紀を代表するウェルネスカンパニーを目指している。2009年「頂点への道」講座を初受講。

### まずは学びを素直に実践する 接客業の場合は感性を磨くこと

学びを経て特に注力したのは、私たちが提供する価値の最大化です。患者様の気持ちに寄り添って、どうしたらより満足してもらえるのかを熟考することです。成功者の方々のお話を聞くとその思考を自分自身はさることながら、組織全体の文化に徹底して落とし込まれています。

私たち医療業界は接客・サービスを疎かにしがちですが、お越しくださる患者様の満足なしには、決して成功はありません。そのためには患者様が何を求めている、何に困っているのかにいち早く「気づく」という力が欠かせません。言い換えれば感性を磨くということです。その手段が、掃除や整理整頓です。プロの業者をお願いすれば済むものかもしれませんが、自分たちでやるからこそ、ちょっとした汚れや備品のキズなど、「昨日との違い」に気づくことができます。この延長線上に患者様の感情の機微に気付ける人に成長していけるのです。場所を決めて一斉に掃除したり、チェックシートを整え

たりと取り組んでくるなかで、感性が養われ、患者様の気持ちをより汲み取ることができるようになっていくのです。そこから「もつとこうしよう」という想いが出てきますし、具体的な改善のアイデアを考えるようになります。そして、満足度の向上がくりくり出され、それが売上や利益という形で具現化されていくのです。

### 素直に学び真似られるのは「実力」の証明である

この社会の中で成功している企業は数多くあり、偉大な経営者の方もたくさんいらっしゃいます。自分で全部考えようとしなくても、その方々から学び、徹底的に真似ることができれば、自ずとうまくいくことでしょう。しかし、真似ることに抵抗感がある人は意外にも多くいます。私は、真似ることは何も恥ずかしいことではないと思います。そもそも真似るだけの力や環境がなければ、真似ることすら難しいのですから、真似ができることそのものがすでに「実力」の証明です。胸を張って教えてもらい、素直に真似ていく、それが成功するためにもっとも効果的なことだと思います。そこで大事な

## 小さなプライドを捨てて素直に成功者の真似をする。 そこで得られる気づきが学びのスピードを加速させる。



自ら社員にメッセージをし続け、育成に取り組んでいる

が、やっていることだけを真似るのではなくて、その根本にある考え方を真似るといこととです。

時間とお金をかけて、自分の身の回りの情報を尊敬する方の考え方で溢れかえらせて、常に触れ続けていくのです。それを続けられれば、必ずと言っていいほど、質の高い学びと出会うことができ、それを素直に実行することで、成果が出るという、善循環が生まれていきます。私たちもさらに社会や世界の役に立てるよう、精進してまいります。

JPSA 会員限定

小林氏の講演をMARCから視聴いただけます。

「JPSA」→「過去のJPSA動画」より

小林氏から学べるプログラム

創業22年間で全国160店舗・売上86.4億円を成し遂げた治療院業界のリーディングカンパニー

ケイズグループ式治療家育成メンソ

治療家として  
卓越した成果をつくる5つのステップ

詳細は22ページへ

Five Steps to Creating Outstanding Results as a Healer



2  
仲間とともに  
学ぶ

ともに学ぶ仲間や身近な存在が  
成功の原動力となる

良き友と付き合い、切磋琢磨していくこと。これは吉田松陰が道徳観・人としての生き方を説いた考えが詰まっている「士規七則」にある、「立志・択交・読書」の一つの要素です。仲間の力を借り、ともに発展を遂げていくためにはどうすればよいのか。ここでは、健康支援事業で全国トップの実績を上げ続け、周囲の方々に高い成果と良好な人間関係を両立する人生に導き続けてきた原田康子さんにお話を伺いました。

誰しもが人に支えられて  
生きている

「ビジネスはサクセス・プライベートはハピネス」。今でこそ、そう言える生き方をしていると胸を張って言えますが、かつての私は真逆でした。それなりの実績を出していましたが、人の力を借りられず、孤独でした。常に何かに追われ、不安で、自分を高めようとたくさんのご事を学びましたし、実践してきましたが、幸せではなかったのです。

しかし、アチーブメント社の『頂点への道』講座を15年以上にわたって学び続けるなかで、明らかに人生が変わっていききました。仕事では安定して高い成果を出すことができ、円満な家庭を手にし、多くの方の人生の役に立っていると実感している

まがあります。なぜそれができたかと問われれば、ともに学び、高め合い続けられる仲間の存在だと心から思います。大変なこともたくさんありましたが、諦めそうになったこともたくさんありました。なんのために学んでいるのかわからなくなるときもありました。それでも支えてくださったのは、ともに講座を学んできた受講生の方々や、全国で立ち上げてきた学びのコミュニティの方々など、高い志をもった仲間たちでした。助けを求めれば力になってく



JPSA でともに学ぶ多くの仲間を支えられている



原田 康子

ウエルネスクラブH&B 代表

20年以上にわたって、ハーバライフニュートリションで栄養面から健康をサポートする事業に従事。医療費削減を目的に、よりよい人間関係を土台とした仕組みを生かし、ダイエットとアンチエイジングをサポートするサロンを、関東エリアを中心に展開しており、これまでにサポートしたお客様の累計ダイエット重量は15トンを超える。全国5000名の中で4年連続全国1位を達成しているだけでなく、一般財団法人日本プロスピーカー協会の参事を務め、延べ6000名以上の方々に良質な学びを提供している。

さる方がいて、知識がなければ教えてくださる方がいて、悲しいときは励ましてくださる方がいます。私たちは人では生きていけないとつくづく思います。かつて一人で戦おうとしていたときよりも、仲間とともに学び、ともに生きる方が、よほど自然体で生きることができずし、かつての何倍もの成果を創り出すことができています。

大切なものを大切に  
生き方を教えてくれた父の存在

実は、仲間と学び、力を借りられるようにならなってきたことがあります。それが父です。大手上場企業の役員まで務めたビジネスパーソンであり、苦手意識を持ち続けていました。恨んでいたと言っても過言ではなかったです。しかし、学びを経て、



2019年には女性初のJPSA認定  
エグゼクティブプロスピーカーに合格

父こそ私の人生を最もとつていほど支えてくれた存在なのではないかと思つたのです。思

仲間がいるからこそ  
学び続ける

「頂点への道」講座を、15年以上学び続けて

きました。なぜそんなに続くのかと聞かれることがあります。とてもシンプルで、ともに学ぶ仲間・大切な人にもっと貢献したい、恩返ししたい、そしてともに幸せになりたいからです。その一心で駆け抜けてきた10数年で、気が付いたら周りには、力を貸してくださる方が溢れていました。2022年10月に父が他界したときも、寂しい気持ちも正直ありましたが、仲間が励まし、支えてくれました。父のことを理解することができ、感謝と尊敬の気持ちで見届けられたのは、この学びのおかげです。今では「お父さんの娘で産まれてよかった」と心から思います。これからも私の頑張る理由は親孝行です。この輪をさらに広げていき、これまで以上にクオリティ・コミュニティを実現していきます。

ともに切磋琢磨し合える身近な大切な人たち。  
その存在が何よりの頑張る原動力になり、  
価値ある学びをもたらしてくれる。

業界のトップリーダーの方々と  
研鑽しあえる学びのコミュニティ

アチーブメント  
アカデミー会員はこちら



3  
徹底的に  
学ぶ

確固たる信念を育む学び方で  
人生が変わる

得た知識を知恵にまで落とし込み、行動に活かしていくこと。これが学ぶことの一つのゴールといえますが、そう簡単に成し遂げられることではありません。このテーマを紐解くのは、中西栄仁さんです。創業した不動産販売の会社を15年で上場まで導き、理念が浸透した盤石な組織を作り上げられてきました。その裏舞台は、学びと実践の連続だったといいます。どのような知識を知恵に落とし込んできたのか、お話を伺いました。

完璧完全ではない自分を  
真正面から受け止める

創業から15年がたった2022年、弊社はおかげさまでTOKYO PRO Marketへの上場を果たしました。うまく行っている会社といわれることが多いのですが、この15年は本当に試行錯誤の連続でした。自分の自己中心性や弱さ故に、間違えた判断をしてしまったり、社員を傷つけてしまったり、お客様の信頼を失ってしまったりしたことは幾度もありました。それでも貫き通してきたのは、よりよい人間になる、よりよい会社にするという信念でした。一人にできることは多くはありません。多くの実績を出してきましたが、どれも社員やお客様や協力し

てくださっている多くの方々のおかげです。縁ある方々に対して感謝の思いで溢れ、より貢献したいと、全力を尽くす覚悟ができていくかどうか。いついかなるときも、そのような考え方ができるよう、鍛錬を続けてきました。

世の中には、価値ある情報がたくさんありますが、それを知って終わってしまう人がほとんどです。知って満足してしまっているのではありません。知って深く理解をすること。さらには理解だけではなく実践し尽くすということ。自分の血肉になるまで、とことん落とし込むことが大切なのです。ただ学んだだけでは何も変わりません。健全にできていない自分、不完全な自分を知り、更なる努力を続けようとする心構えがまずは大切だと思います。



中西 栄仁

株式会社フロンティアホールディングス  
代表取締役社長

不動産販売でのトップセールスの経験を生かし、2007年に独立。「縁ある人への価値ある貢献に生きる」という理念を志して従業員数232名にまで成長。全国に約1000あるセンチュリー21系列の加盟店の中で、日本最大の売上を挙げる会社に。理念から一貫した社員教育を大切に、業界では異例の低い離職率を推移しており、社員ロイヤリティの高い組織を実現している。2022年9月にTOKYO PRO Marketへの上場を果たす。

理解や暗記を超えた「無意識」の  
深さまで徹底的に学ぶ

私が大切に行っているのは、特別なことではなく、無意識のレベルで成功の原理原則に則った行動ができるように、徹底的に学ぶということ。『頂点への道』講座を2005年に初受講しましたが、それ以降ずっと続けているのは、講座の内容を収録したフォローCDを毎日聞くということです。再受講を通して何度も学び直す内容が、そのCDの中に全て詰まっているので、これを体得できれば成功を手にしたと言っても過言ではないと考え、取り組んできました。それは内容を暗記できるという程度のことではありません。



聞き続けてきた『頂点への道』講座CD (現在は会員サイトMARCよりお聞きいただけます)

人生にも経営にも、予想外のことがたくさんおきます。歴史的な転換点と言える出来事ほど、大概が予想外の時に訪れるものではないでしょう。

経営者の学ぶ背中を見て  
社員が育つ

よく、自社の社員がなかなか学ばない、組織が成長していかないと悩む経営者の方に出会うことがあります。私の経験を踏まえて思うのは、経営者自身が表面的にしか学んでおらずに、学んだことに確信を持っていない状態です、その迷いが社員に伝わってしまうということ。その状態では「社長とともに学びたい」とはならないのも無理はありません。



上場という大きな目標を遂げてきた

せん。経営者が本気で学び、知っていると理解しているというレベルを超えて、自分の考え方の深いところまで落とし込むことができた時に、メッセージの伝わり方が変わってきます。社員は、その会社を信じて、経営者を信じて入社してきたのですから、当然よくなっていきたいと思っているはず。その環境を整え、学ぶことによって豊かになっていく見通しを示すことが経営者の役割なのではないでしょうか。

誰よりも経営者自身が学び続け、組織の未来を切り拓いていく。私自身も、変わらずに、ここに生き切っていきたいと思っています。

一つの学びを、無意識に実践できるまで深く学ぶ。  
そのこだわりが圧倒的な成果を生み出す土台となる。

「人を幸せにする経営」を目指し、  
学び続ける継続学習コミュニティ

クオリティカンパニー倶楽部  
Quality Company Club



成果を創る学び方の根底にあるものは？

## 成就達成の出発点である 「求める心」の育み方



青木 仁志

アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長  
アチーブメントグループ CEO

北海道函館市生まれ。若くしてプロセールの世界で腕を磨き、数々の賞を受賞。1987年のアチーブメント株式会社設立以来、45万名以上の人材育成と、5,000名を超える経営者教育に従事し、理念経営を志す経営者を数多く輩出。講師を務める「頂点への道」講座スタンダードコースは、28年間で700回毎月連続開催を達成したロングラン公開講座であり、新規受講生は3万6,574名にのぼる。35万部を超える「一生折れない自信のつくり方」シリーズを始め、累計64冊の著書を執筆。

ここまで「学び方」にフォーカスし、3名のトップリーダーの実践を見てきました。皆さんに共通する実践を支えるもの。それは、「求める心」です。成功・成就達成の出発点とは、何が何でも手にはしたいという「求める心」であると、古今東西の成功者が共通して伝え続けています。では、どのようにして自分のなかに「求める心」を育めばよいのか。35年間で45万人以上の方の能力開発を支援してきた青木が解説いたします。

### 自信があれば「求める心」は自然と生まれる

「求めよさらば与えられん」という有名な言葉があるように、どんなによい環境や条件が揃ってようと、当事者本人が求めなければ、何も手にすることはできないというところは、多くの方が納得されることだと思います。「求める心」がすべての出発点と言っても過言ではないでしょう。ではどのようにして「求める心」を育んでいくと良いのか。このテーマを考える第一歩は、自分という存在に対する捉え方を変えていくことから始まります。それは、自己肯定感だったり、自己重要感だったり、さまざまな言い方をされることがありますが、

わかりやすく言えば「自信」を持っているかどうかです。たとえば、10のレベルの仕事を成し遂げられるという人と、100のレベルを成し遂げられるという人では、当然のことながら、「できる」と思える領域には差があります。10のレベルの人は、15になりたいと求め、頑張るでしょう。しかし、150のレベルを求められるかというところ、あまり現実的ではないと感じるのかもしれない。その一方で、100のレベルになった人であれば、150のレベルにチャレンジしてみようという求める心は持ちやすいです。自分という存在はどのレベルの仕事で成し遂げられるにふさわしいか。これは事実ではなく解釈です。この解釈をより肯定的なものに変えていくこと、すなわち自

分に対する自信を持つことで、求める心も自然と高まっていくことでしよう。

### 価値観を貼り替え続けるための継続学習

自分は価値ある存在なのか、そうではないのか。この解釈の違いは、ものの考え方や価値観から生まれます。行動を変えることはそこまで難しくありませんが、価値観を貼り替えるのは、これまで「できない」と思っていたことが、「できる」と心の底から思えるようになることなので、時間とエネルギーが必要です。

この価値観の変化を「パラダイム・シフト」と呼びますが、パラダイム・シフトをつくり出す方法はとてもシンプルです。成果を出している人から学ぶということです。そのために、学びの場に身を置くということが重要です。『頂点への道』講座のご受講生であれば、3年で6回の再受講がお勧めです。仮に前向きな気持ちになつていなかったとしても、その環境に身を置くということが大切です。よい情報をシャワーのように浴び、成功の原理原則に立ち返り、本来の自分の価値にふさわしい価値観とは何か

自分の可能性を信じ・期待し・学び続ける。  
そこでよい情報や仲間と出逢い、  
価値観が変わり、人生が変わっていく。

を考えていくのです。普段の日常生活ではなかなか時間を取れない分、3日間しっかりとって学ぶことはとても大切です。

「願望は強い、意志は弱い」という言葉のとおり、意志の力だけで変わろうとしても長続きしません。自分の課題と向き合い、本当はどうなっていきたいのかという「願望」を受講のたびに整理をし、次の再受講までにチャレンジすることを決めて取り組むことで、価値観が変化していき、本質的に行動が変わっていくのです。

### コミュニティの力を活用し自己変革を加速させる

しかし、一人の力で実践したとしても、うまくいかない状況もきつとあります。成功の原理原則を学び、取り組もうと決意したところで、現場に戻るとそこには何も変わらない日常があり、引き戻されてしまいうる自分があることでしょうか。だからこそ、次に重要になるのは、学びの仲間やコミュニティの力を活用するということです。同じ学びを共有し、お互いのことを尊重できる「関わり合いの内実<sup>\*</sup>」に根差した関係性ができている仲間の存在は、この

ラジオ番組がスタート!

青木仁志の  
トップリーダーと語る  
成功の技術

ラジオ日本 AM: 14.22kHz FM: 92.4MHz  
毎週金曜あさ 6:00 ▶ 6:30

\*「関わり合いの内実」誰かが真に私に関心を持ち、私のことを気遣い、思ってくれている。そして私もその人に関心を持ち、その人を気遣い、思っているといった親密な関係。誰かが私を愛している、また私もその人を愛しているという確信。こうした関係の成立と確信が関わり合いの内実である。



# 2023年2月1日より 「成果を創る学び方」をお届けする新・会員制度 アチーブメントアカデミー会員が誕生

新規入会  
受付開始

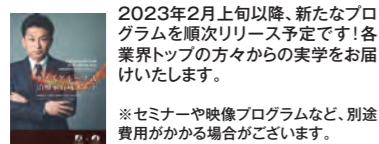
アチーブメントは、ご受講生の皆様にとって、上質な学習環境をお届けすべく、これまでも尽力をまいりました。この度、その環境にさらに磨きをかけて、新たな会員制度をご提供する運びとなりました。ただ学ぶだけではなく、「成果を創る学び方」を実践し、豊かな人生を手に入れていただくための場です。ぜひご活用いただけましたら幸いです。

## 特長

1  
素直に  
学ぶ



業界トップクラスの方々が実践した結果につながる「実践知」を学ぶ



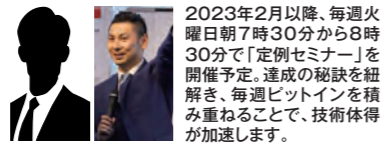
2023年2月上旬以降、新たなプログラムを順次リリース予定です！各業界トップの方々からの実学をお届けいたします。

※セミナーや映像プログラムなど、別途費用がかかる場合がございます。

2  
仲間と共に  
学ぶ



セミナー・イベントとおとした会員同士の相互研鑽の機会を提供

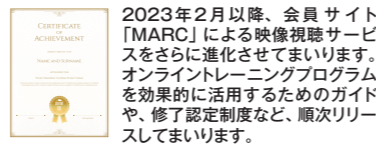


2023年2月以降、毎週火曜日朝7時30分から8時30分で「定例セミナー」を開催予定。達成の秘訣を紐解き、毎週ビットインを積み重ねることで、技術体得が加速します。

3  
徹底的に  
学ぶ



技術体得を支援するオンライントレーニングプログラム



2023年2月以降、会員サイト「MARC」による映像視聴サービスをさらに進化させてまいります。オンライントレーニングプログラムを効果的に活用するためのガイドや、修了認定制度など、順次リリースしてまいります。



## 成果を創る「学び方」の実践ポイント

1  
素直に  
学ぶ

- 自分にとってのモデルと言える存在が近くにいること
- その存在が実践していることを素直になって真似てみる
- 行動のみならず、考え方を深く研究し、吸収していくこと

2  
仲間とともに  
学ぶ

- 自分がどれだけ周囲に支えられているのか事実をしっかりと見ること
- お世話になった「大切な人」に感謝を伝えること
- 仲間と学びのコミュニティをつくりまずは自分から貢献すること

3  
徹底的に  
学ぶ

- 人は不完全であると受け止め、学び続ける必要性を認識すること
- 徹底的に深く落とし込みたい学びを一つ決めること
- 一つの学びを徹底し、無意識で実践している自分を想像すること

実践し続けることによって「求める心」が生まれ、学びの質が高まっていく

「求める心」  
とは？

- ◎「求める心」とは、すべての成果の出発点であり、学びの質を支える土台
- ◎「求める心」は、自信を高めることによって育まれるもの
- ◎そのためには、ものの見方である「価値観」を貼り替えることが重要
- ◎貼り替えるには、「よい価値観」を持つ人や学びの場に触れることが効果的

「求める心」を育み、「成果を創る学び方」を実践し続けるために…

## 入会費



アチーブメントアカデミー会員へは Web 上の専用フォームに必要事項をご入力いただくことでご入会いただけます。お申し込みをご希望の方は、お気軽に担当コンサルタントまでお申し出いただけますと幸いです。

### アチーブメントアカデミー3年会員入会特典

①「成功する計画の立て方、実行の仕方セミナー」へご招待！  
5,500円 (税込) 相当のセミナーを1回無料でご受講いただけます。有効期限：入会后3か月以内

クラブ会員でMARC映像視聴サービスを利用中の方

クラブ会員でMARC映像視聴サービスを利用されていない方

クラブ会員ではない方

無料で切り替え可能

年会費13,200円で切り替え可能

3年会員費33,000円で入会可能

クラブ会員でMARC映像視聴サービスを利用中の方は、無料でクラブ会員の残りの期間を「アチーブメントアカデミー会員」とすることが可能です。次回更新のタイミングから年会費13,200円が発生いたします。その他切り替えや入会に伴う特典がございます。詳細はWebページもしくは担当コンサルタントまでお問い合わせください。

※2023年2月以降も、アチーブメントクラブ会員制度は継続します。※アチーブメントクラブ会員サービスと、アチーブメントアカデミー会員サービスを併用することはできません。※アチーブメントクラブ会員への新規入会受付は、2023年1月末をもって終了予定です。



詳細はこちらから ▶ <https://achievement.co.jp/service/academy/>



# 治療家として卓越した成果をつくる5つのステップ



監修講師 兼 ファシリテーター 青木 仁志 アチーブメントグループ CEO  
 45万名以上の人材育成に携わってきた人材教育のプロフェッショナルであるアチーブメントの青木が監修。ケイズグループ代表 小林 博文氏が実践し、自社の社員にも教育している「治療家として成功する原理原則」を全19章・5つのステップで学んでいただけます。

## Prologue 卓越した成果をつくる治療家への道

Step 1 治療家としての職業観を育む	Step 2 実践に生きる
Step1-1 成功する治療家の原則	Step2-1 成功事例を素直にまねる
Step1-2 真の治療家が行う3つの治療	Step2-2 接客力を高める
Step1-3 治療家という職業に誇りをもつ	Step2-3 問診力・説明力を高める
Step1-4 プロフェッショナルとして生きる	
Step 3 環境を整える	Step 4 挑戦する
Step3-1 よい環境に身を置く	Step4-1 成長を追い挑戦する
Step3-2 よい習慣を身につける	Step4-2 成長勾配を変える高い目標を設定する
Step3-3 感謝の心で生きる	Step4-3 明確な目的をもつ
Step 5 人の力を借りられる人間を目指す	Epilogue 治療家から経営者へ
Step5-1 力を貸したいと思われる人間になる	Special Talk 小林博文と青木仁志による特別対談
Step5-2 長所伸展法で強みを活かす	
Step5-3 率先垂範でリーダーシップを発揮する	

## オンライントレーニングプログラム概要

■テキスト1冊  
 ■オンライントレーニング映像全19章  
 ※映像は、会員サイトMARCより視聴いただけます。

トレーニングプログラム価格  
**275,000円(税込)**  
※送料1,200円(税込)

※本プログラムは、アチーブメントアカデミー会員にご入会後、お申し込みください。アチーブメントクラブ会員の方は、アチーブメントアカデミー会員への切り替え申込後にお申し込みが可能となります。  
 ※映像のご視聴開始とテキストの発送は2023年2月上旬を予定しております。

## アチーブメントアカデミー会員とは

「頂点への道」講座を受講された方々に、さらなる目標達成の技術習得のサポートをするための新しい会員サービスが2023年2月よりスタートいたします。

## アチーブメントアカデミー会員の特長

- 1 業界トップクラスの方々が実践した結果につながる「実践知」を学ぶ
- 2 セミナーイベントとおした会員同士の相互研鑽の機会を提供
- 3 技術体得を支援するオンライントレーニングプログラム

プログラムの詳細・お申し込み

<https://achievement.co.jp/kp/>



アカデミー会員限定  
 予約販売開始



創業22年間で全国160店舗・  
 売上86.4億円を成し遂げた  
 治療院業界のリーディングカンパニー

# ケイズグループ式 治療家育成メソッド

治療家として卓越した成果をつくる5つのステップ  
 Five Steps to Creating Outstanding Results as a Healer  
 オンライントレーニングプログラム

こんな方におすすめです

- 一院あたりの売上をさらに増大したい
- スタッフ一人あたりの生産性を高めたい
- 治療家としての確固たる自信をもちたい
- 患者様をファン化し紹介を増やしたい
- 自費率を向上したい
- 新患様をしっかりとリピートにつなげたい

## 小林博文氏が「早朝勉強会」で伝え続けてきた「治療家として成功する原理原則」を全19章・5つのステップで体系的に学ぶプログラム

### 22年連続 増収増益

売上の推移

2010年 / 20億円  
 2015年 / 32億円  
 2018年 / 32億円  
 2022年 / 86.4億円

2000年創業以来22年連続で増収増益し、2022年はグループ全体で売上86.4億円を記録。業界トップ0.05%の業績を達成。  
※経営院市場を約5000億円(北関東圏+東口一部負担金含む)として試算されています。  
 ※年間規模は1事業主(個人事業主+法人含む)で試算されています。

### 直営店は、全国160店舗以上

店舗マップ

首都圏を中心に、全国160店舗へ展開。店舗数は、業界最大級の規模を誇る。  
※2022年6月末時点。

### 社員から月間売上1,500万円を超える治療家を輩出

小林氏が講師を務める早朝勉強会に参加し続けたスタッフが月間売上1,500万円を達成。



「患者様の笑顔をつくる総合医療サービスを目指す」  
たゆまぬ自己変革で過去最高業績を達成

かもい ひろじゅ  
**鴨居 弘樹**  
医療法人 弘仁会 鴨居歯科医院  
インプラント審美サロン 理事長



Hiroju Kamoi 東京歯科大学卒業後、1972年長野県塩尻市に鴨居歯科医院を開業。2022年に50周年を迎えた同医院は、市外からも通われる患者様が多く、業界トップ0.5%といわれる医療収入4.7億円を達成。東京医科歯科大学元非常勤講師・長野県インプラント研究会元会長でもある。

Before	After
1 入れ替わりの 激しい職場	1 勤続10年以上の歯科医師 や20年以上の歯科技工士 がいる医院
2 夜型で浴びるほどお酒を 飲み歩いていた	2 朝型で自己研鑽と 家族との時間を大切に
3 70歳を節目に 引退	3 生涯現役を決め、 過去最高業績4.7億円を 達成

生涯現役を決めた初受講

私は、1972年に鴨居歯科医院を開業しました。アメリカに研修に行くことと日本の歯科医療は50年遅れていると言われた時代。「よい医療を提供したい」と勉学を重ね日本で初めてISOを取得しました。ありがたいことに3名で開業したクリニックもスタッフが20名を超え、歯科医師になった愛娘がクリニックを継ぐと言ってくれました。70歳を節目に引退することを目標設定し、よいバトンが渡せるようにとスタッフを7名採用し医院経営に力を注いでいました。

ところがある日、アメリカに留学中の娘が一時帰国中に体調不良を訴え、末期のすい臓がんが余命4か月だと告げられました。青天の霹靂でした。言葉にならない混沌とした思いのなか「採用したからにはスタッフの面倒をみられる自分でなければ」と考えるようになりました。そこで知人がメンターだと言っていたアチーブメントCEOの青木仁志先生のことを調べ、講座の受講を申し込みました。折しも虚しく娘は2013年に天国へ旅立ち、その翌月私は「頂点への道」講座を初受講しました。

考えました。考えれば考えるほど、私には大切な家族と採用したスタッフ、そして愛娘の夢であった米国メイヨークリニックのような「患者様にチーム一丸となって最善・最適な環境を提供する総合医療サービスの実現」があることを確認しました。娘のため、家族のため、スタッフのため、患者様のため「生涯現役」「生涯健康」「生涯修行」「生涯挑戦」「生涯情熱」で娘の夢を叶える人生を歩むと誓いました。

経営者の器以上に組織は育たないと  
小さな自己変革からはじめる

受講前の私は、スタッフにとっても家族に

とつても「悪い」存在だったようです。体育会系の厳しい指導をしていました。組織は新しい血液が入った方がよいと「来るもの拒まず、去る者追わず」で、入れ替わりが激しい職場でした。

しかし、受講をとおしてこの関わり方は効果的ではないことに気づきました。歯科医師として専門スキルは磨いてきたつもりですが、これからさらに多くの方の役に立つクリニックをつくるには、自分を変える必要があると痛感しました。

そこでまずは講座で学んだ「選択理論心理学」の身につけたい7つの習慣を活用し、スタッフや家族への関わりを変えていきました。感情のままに怒ることをやめ、スタッフの話を傾聴し、支援的な関わりを意識しました。また診療が終わるとネオン街に出かけ、日曜日は家族そっこのので好きなように過ごしていました。酒も煙草もやめ、朝型の生活を心がけ、家族との時間を大切にすることができるようになりました。



大切な家族とのひととき

た。つい、前の自分に戻ってしまふような瞬間もありました。再受講を繰り返して、志の高い受講仲間と出逢えたおかげで継続できました。今



診療の様子



i-Standard研修の様子

では早朝に起床し、ストレッチ・オンライン英会話・散歩と娘のお墓参りの後、5時半から学びの仲間とアチーブメントテクノロジーマスタープログラムの勉強会をしています。妻からは「今のお父さんが一番好き」と言ってもらえ、開業当時のスタッフからは「先生、ずいぶん優しくなったね」と驚かれます。歯科業界では珍しく、勤続10年以上の歯科医師や20年以上の歯科技工士がいる医院となりました。

次に、組織力強化を目指してアチーブメントの学びを組織に取り入れました。青木社長が出版された書籍を全スタッフにプレゼントし、毎朝曜日ごとに対象を分けて行っている勉強会では、講座で学んだ目標達成の技術を伝えました。また、セルフカウンセリングという技術を使い「患者様は何を求めているか」を考える機会を設けました。続けていくうちにスタッフ自らが患者様が求めていることを考えてくれるようになり、それが患者様にも伝わり、

口コミが増えていきました。更に社員の可能性を引き出したいとi-Standard研修を導入し、一致団結した組織づくりに繋がりました。結果、コロナ禍にも関わらず2022年は過去最高業績4.7億円を達成しました。

患者様の立場に立った総合医療  
サービスを目指して

お陰様で、少しずつではありますが、約10年前の初受講で誓ったビジョンに近づくことができている。息子も『頂点への道』講座を受講してくれ、娘の夢は、私たち家族の夢に変わりました。2022年に三男が整形外科のかもいクリニックを開院し2023年は次男が整骨院を開院予定です。

そしてさらに患者様の立場に立った総合医療サービスの実現には、人材育成が欠かせません。そこで2022年10月からはアチーブメント社のプログラムを活用し、スタッフの成長・自己実現が組織の発展につながる人事制度設計にも取り組み始めました。組織が発展し続ける鍵は、経営者自身が学びつづけることだと思えます。今後も「医は仁なり、組織は人なり、愛は尽なり」という経営理念のもと、患者様の役に立てるよう生涯現役で精進してまいります。



# 理念浸透を加速させる クオリティカンパニー倶楽部イベント一覧

## 経営者・経営役員



### オンライン クオリティカンパニー研究会

クオリティカンパニー倶楽部会員企業の実践事例や理念浸透サーベイのクオリティカンパニーランク達成企業のご紹介、またクオリティカンパニーを実現するための秘訣を青木と佐藤が直接お伝えします。

**開催日時** 3月7日(火) 17:00~20:00 (16:45開場)  
**申込期限** 3月6日(月)まで

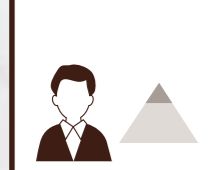
**講師** 青木 仁志 / 佐藤 英郎

**参加費** 無料

**参加対象** スタンダード会員企業 アーチブメントテクノロジーコース受講済の経営者・経営役員の方(複数名ご参加可能)  
 スターター会員企業 アーチブメントテクノロジーコース受講済の経営者(1名のみ)

お申し込みはこちら

## 組織の20%人材 (+候補)



### オンライン 幹部講座

トップの決断を正解にするためにどう組織を動かすべきか、幹部のノウハウを佐藤英郎から直接学べる講座です。一枚岩の組織をつくるためには、経営者と幹部社員の結束が必要不可欠です。佐藤英郎が経営者の思いを代弁し、幹部の心構えを渾身のメッセージで伝えます。

**開催日時** 1月17日(火) 13:00~16:00 | 4月18日(火) 13:00~16:00  
**テーマ** 幹部としての責任 | 人育てる

**申込期限** 1月9日(月)まで | 4月10日(月)まで

**講師** 佐藤 英郎

**参加費** 22,000円(税込)

**参加対象** クオリティカンパニー倶楽部スタンダード会員、スターター会員企業の幹部社員

お申し込みはこちら

## 組織の60%人材



### オンライン リーダー講座

徳と才の両方を兼ね備えた率先垂範のモデル人材を目指す講座です。真のリーダーとは、徳と才の両方を兼ね備え、行動や成果をもって模範を示すもの。本講座では、徳と才の両方のアプローチから、率先垂範のリーダーとして必要な在り方を学びます。

**開催日時** 2023年3月24日(金) 13:00~16:00  
**テーマ** 花形プレイヤーとして才を磨く

**申込期限** 3月16日(木)まで

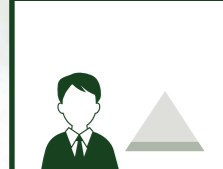
**講師** 原田 周平

**参加費** 16,500円(税込)

**参加対象** クオリティカンパニー倶楽部スタンダード会員、スターター会員企業のリーダー層社員

お申し込みはこちら

## 新入社員



### オンライン 新入社員講座

他企業の新入社員との交流が良い刺激や励みになるというお声も多々いただく人気の講座です。「育つ責任」を持ち、学生と社会人の違いを理解し、働く目的・人生の目的を明確化することで、理念に向かう自主自立型人材に自ら育つ心構えが学べます。

**開催日時** 4月6日(木) 10:00~18:00 | 10月4日(水) 10:00~18:00  
**申込期限** 3月29日(水)まで

**講師** 平山 壮人

**参加費** 38,500円(税込)

**参加対象** クオリティカンパニー倶楽部スタンダード会員、スターター会員の企業の2023年4月新卒入社の新入社員(院卒・大卒・専門卒・短大卒・高卒)

お申し込みはこちら

# クオリティカンパニー倶楽部会員サービスを リニューアルいたしました!

## リニューアルの2つのポイント

### 1. クオリティカンパニー実現のサイクルにあわせ、会員サービス区分及びサービス内容の見直し・ラインナップの拡張を行ってまいります

クオリティカンパニーを目指し上質世界を拡張する機会

クオリティカンパニーを実現するための組織づくり・仕組みづくりを支援

社員一人ひとりの成長と自己実現を支援する社員育成支援システム

### 2. クオリティカンパニー倶楽部入会条件が変わります

これまでは、アーチブメント経営実践塾を受講された方のみでしたが、より多くの企業のクオリティカンパニー実現を支援したいという想いで、入会条件を変更いたします

**クオリティカンパニー倶楽部 入会条件** アーチブメントテクノロジーコースを修了済み、またはクオリティカンパニーデザインプログラムの利用権をお持ちの役員が1名以上在籍している法人の方が、ご入会いただけます。

## クオリティカンパニー倶楽部 新会員サービス

### スタンダード会員

幹部とともに会社のミッションの実現に向かい、クオリティカンパニーを目指す企業同士で研鑽し合う。クオリティカンパニーを目指し続ける企業のためのサービスです。

### スターター会員

社員の自己実現に向け一人ひとりの成長を後押しするとともに、組織人としての自覚を促す。クオリティカンパニーへの一歩を踏み出す企業のためのサービスです。

### エントリー会員

経営実践塾を受講された企業にクオリティカンパニー倶楽部エントリー会員資格が付与されます。

	スタンダード会員	スターター会員	エントリー会員
理念浸透サーベイの実施	年1回無料実施 (300名以下)	○	○
	属性別分析を無料実施 (10属性以下)	○	○
限定セミナー・イベント参加権	クオリティカンパニーサミット	○	○
	階層別オンライン講座	○	○
	階層別リアル講座	○	×
	リクルーティングカレッジ人事制度セミナーなど	○	×
	経営問答・経営者合宿など	○	×
	経営実践塾の再受講権	○	○
	月刊ビジネスパートナーを無料送付	○	○
	会報誌「QCC ニュースレター」の定期送付	○	○
	社内学習を促進する社員育成支援システム	30名まで利用可能	5名まで利用可能
	年会費(税込)	396,000円	132,000円
			無料



# 社内学習を促進し社員育成を行うシステム 「QUATS (クオーツ)」



## QUATSとは

QUATSとはQuality Company Training Management Systemの略で、クオリティカンパニー実現に向けた社員育成の支援を目的とするインターネットサービスです。クオリティカンパニー倶楽部スタンダード会員企業・スター会員企業がご利用いただけます。

## QUATSでできること



QUATSは、社員一人ひとりのMARCアカウントと連携し、社員一人ひとりの学習環境をつくる支援をするシステムです。

- 購入されたオンライントレーニングプログラムを活用し、社内で共同学習及び社員一人ひとりのセルフトレーニングが可能となります
- ※ オンライントレーニングプログラムを視聴いただくことができるのは、同法人のなかでも、購入セット数以下の人数の方に限られます。
- 「頂点への道」講座の社員受講進捗管理機能により、学習効果を高めていただけます
- ※ 2023年以降のリリースを予定しております。

## QUATSの活用方法

### 1. QUATSから、利用者を登録します

※登録ができる人数は、スター会員の場合5名まで、スタンダード会員の場合30名までとなります。

### 2. 利用登録をしたい方一人ひとりがMARCアプリ上で、企業 (QUATS) への情報開示に同意をします

※MARCアプリにアカウントをお持ちではない場合、新たに登録が必要となります。  
※アチーブメントアカデミー・クラブ会員の方でなくても、MARCアプリへは無料でアカウント登録が可能です。

### 3. QUATS上で、オンライントレーニングプログラムの利用登録を行います



QUATSへのログインはこちら <https://quats.achievement.co.jp>

クオリティカンパニー倶楽部 スター会員・スタンダード会員の方へ  
社員一人ひとりの携帯端末から、  
お持ちの映像プログラム (法人パッケージ) を  
活用いただくことが可能となりました!

## 共同学習とセルフトレーニングの併用で、技術体得を一層加速

QUATSをご利用いただくことで、社員一人ひとりがご自分の携帯端末から、会員企業が購入されている映像プログラム (法人パッケージ) を視聴いただくことが可能になります。共同学習だけでなく、社員一人ひとりのセルフトレーニングが可能になることで、技術体得の加速につながります。

※ご利用いただくにはいくつかの条件がございます。詳細は次のページをご確認ください。

<p>活用例 1 通勤時間を利用して</p>	<p>活用例 2 休憩時間を利用して</p>	<p>活用例 3 朝や休日を利用して</p>
----------------------------	----------------------------	----------------------------

## 法人で活用可能なプログラム

※それぞれご利用いただくには、法人パッケージをご購入いただく必要がございます。

組織の販売力を高め売上向上を目指す

### アチーブメント・セールス・スキルアップ・プログラム



同じ商品を持っていて売れる人と売れない人がいます。売れる人には売れる理由があり、トップセールスには共通したスキルがあります。購買心理と最先端の営業スキルを体得するために設計された、販売力強化の技術を学べるプログラムです。

営業組織のマネジメント力・採用力が高められる

### プロフェッショナル・セールス・マネジャー・プログラム



「思うように部下の育成が進まない」「組織として売上が伸びない」など営業組織をマネジメントするにあたり必要な「考え方」「専門知識」「マネジメントスキル」を体系的に学ぶプログラムです。

具体的なケーススタディからマネジメントを学ぶ

### ボース・ウィン・マネジメント・プログラム ~ケーススタディ・マスター編~



成果と人間関係を両立するために、選択理論心理学を土台にしたマネジメントを、具体的なケーススタディをとおして学ぶDVD・CDプログラムです。マネジャーとしてどのように育成・指導するか、講師がロールプレイングを行い解説します。

中小企業経営者のための幹部とともに学ぶ

### 理念浸透プログラム



繁栄し続ける強い組織をつくるために、理念浸透は欠かせません。全社員が企業文化を体現するほどの理念浸透を実現するためには、「上司の理念への姿勢」が重要であると言われております。このプログラムは、中小企業が理念浸透を実現していくために必要な考え方を、経営者と幹部が同じ言語で学び、どう企業理念を浸透していくか、ともに考え、実行していくことを支援していくためのツールです。

※法人パッケージでご購入の場合、オンラインでのトレーニングになるためCD・DVDは付きません。



## コンサルティングサマリー

### ソリューション

「何が良い、悪い」を知るだけでなく、根本的にハラスメントを減らすマネジメントを身につける。

部下や上司、同僚と良好な関係をつくるためのコミュニケーションを学び、組織力を高める土台を構築する。

課題

ハラスメントを身近なこととして捉え、日常での実践に生かしていくこと。  
管理職向けにハラスメントについての研修を行ったが、知識の習得はできても普段の言動に活かすことが難しかった。

成果

ハラスメントが起きないマネジメントを学び、言動を変えていこうという意欲が高まる。  
社内のコミュニケーション全般を見直すことで、チーム力向上への期待も高まる。

# ハラスメントを発生させない マネジメント力と組織力を高める半日研修



### 課題 課題を自分事として捉え行動変容を起こしてほしい

私たち日本トータルテレマーケティングは、コンタクトセンターサービスをはじめ、フルフィルメントサービス、BPOサービス、デジタルソリューションなどでクライアント企業の付加価値創出を支援しています。当社の事業では、管理職層だけでなく一般層も「人」のマネジメントに携わります。その事業体制から、一般企業では管理職中心にリスク対応を求められるハラスメントについて、より広範囲でのリスクヘッジが必要とされる状況があります。2年前にまずは管理職層を対象としたハラスメント研修を実施しました。一定の意識向上には効果が見られたものの、具体的な指導に結びつけることが難しかったのか、各部署とも変化はあまり見られなかったのが実状でした。そこで、

### 施策 全社員を対象としたオンライン研修を実施

本年は特に、会社として「コンプライアンス強化宣言」を掲げ、全社的なコンプライアンス強化に舵を切るという経営方針が示されました。今回の研修は約600名の全社員を対象に、半日間の研修を19クラスに分けて行いました。全国に拠点展開しており、人数も多く、一堂に会することが難しいこと、新型コロナウイルス感染症の影響がないこと、また経営方針の実現に向けて

管理層と一般層の双方の理解と共通認識を持たせることが目的で研修対象者を広げました。教社を比較しましたが、既存のパッケージ化された研修を提案するのではなく、つねに当社の意向に寄り添って企画してくれた、アチーブメントHRソリューションズ社に依頼することにしました。

スピードを持って開催ができることから、オンライン研修を導入することにしました。

アチーブメントHRソリューションズの研修を実施して感じたのは、講師の質がとても高いということです。ご自身の経験や実例を挙げ、リアリティ溢れる講義をしてくれるため、受講者が自分の身に置き換えて受けとめていました。また研修終了後にとったアンケートの意見を取り入れ、翌日の研修へすぐに反映するスピード感も素晴らしいと思えました。そのため回を重ねるごとに、内容がブラッシュアップされ、研修の質が向上するのがよくわかりました。オンラインのモニター越しに、受講者が大きく傾きながら受講する姿が、印象的でした。

実際に受講者の評価も上々でした。何人かの受講者がわざわざ私たち担当者の席まで足を運び、「とても良い研修

でした」と、声をかけてくださいました。選択理論という心理学に裏付けられたマネジメントスキルが、研修のベイスンになっていく点も良かったと思います。判断軸が相手にあり、境界線を明確に定義することが困難なハラスメントの対策に関しては、「何が良い、悪い」ということにフォーカスした研修には限界があります。起こった現象を考慮する取り組みではなく、そもそもハラスメントが起きない個人を育てていくことに焦点を当てました。事前対応のラインケア・セルフケアを通じたマネジメント力の強化によって、相乗効果が生まれ組織全体の文化が変わっていく。まさにハラスメント元年に相応しいスタートアップの機会として今回の研修が生かされていったと感じています。

### 成果 行動を変えようという意欲が増しチーム力向上の期待も高まる

私たちが研修の着地点として考えていたのは、学んだ内容を受講者の行動変容に結びつけるということでした。そのため、受講後に一人ひとりのアクションプランが出来上がった状態になるよう研修を設計しました。そうしたこともあって、日常の部下指導に取り入れやすかったようです。研修後のアンケートでも、「学んだことを明日から実践したい」という回答が多かったため、確かな手応えを感じています。特にオ

ペレータをマネジメントするスーパーバイザーからは、部下との面談を実施する際に、以前にも増して自身の言動に気をつけていきたいという声が多数寄せられました。実際に成果が表れてくるのはこれからだと思いますが、受講者の満足度はとても高く、自分の行動につなげていこうという意識も高いので、今後の変化を楽しみにしています。

今回の研修はハラスメント研修というテーマでしたが、受講者が日頃から良好な関係を構築するためのコミュニケーションについて学べる内容でした。そうした研修を受講することで、組織としてより良いパフォーマンスを生み出すための「チーム力」を、会社全体で向上できるのではないかと期待しています。

自社のサービスを通して満足を超えた体験価値を提供し、お客様に「感動」を提供していくこと。それが私たちの使命だと考えています。そのような当社にとっても、人材育成はこれからも最重要課題であり続けると思っています。今回の研修で学んだことを継続的に実践できるようサポートするとともに、今後、新たな施策も考え、会社を成長させていきます。



日本トータルテレマーケティング株式会社  
管理本部 人事部  
部長 山川 幾代 (左)  
松浦 茜 (右)

### 企業情報

日本トータルテレマーケティング株式会社

- 所在地 〒150-0002 東京都渋谷区渋谷3-12-18 渋谷南東急ビル3F
- 設立 1983年9月
- 事業内容 コンタクトセンターサービス 業務委託・BPOサービス フルフィルメント・物流サービス EC総合支援サービス 他
- 従業員数 606名(2022年10月現在)
- Webサイト <https://www.ntm.co.jp/>

### 担当コンサルタントの声

日本トータルテレマーケティング株式会社様が目指す理念(Vision, Mission, Value)で特に重要度の高い、「クライアントの満足を超えた“感動”」と「ファン化」に向けた土台として重要なのが、一人ひとりの社員が自らの仕事に満足し、感動するということです。中でも、今回は社員の皆様が働く環境整備に向けての第一歩をご一緒させていただきました。この研修が一つの起爆剤となり、社内に変革が広がる過程を、今後も側面からご支援させていただきます。



# プロスピーカーサミット JPSA コンベンション2022が開催されました!!



11月18日に200名以上のプロスピーカーが集まった「プロスピーカーサミット」、11月19日に650名以上のJPSA 会員が参加した「JPSA コンベンション2022」が開催されました。ご参加くださった皆様ありがとうございました。  
プロスピーカーサミットでは「ワールドカフェ」「私の1/1000 ストーリープレゼンテーション」などのコンテンツを通し、プロスピーカーとしての思考をより拡張する機会となりました。またJPSA コンベンションで行われた特別セッションでは、元

文部科学大臣の下村博文氏、東京商工会議所 特別顧問の大久保秀夫氏、JPSA 代表理事の青木による「社会に求められる目的教育とは？」をテーマにしたディスカッションが行われました。一人ひとりの目的に立ち返り、縁ある人を物心ともに幸福に導くリーダーとなるためコミットメントを深める2日間となりました。分科会のプレゼンテーションは会員サイトMARCのJPSA 会員限定コンテンツにてご視聴いただけます。

**JPSA 会員限定** ▶▶▶  
MARCにて動画をご覧いただけます。Q

## 遂に完成!! JPSAのテーマソング「We are the Dream Factory」



JPSA コンベンション 2022 にて初お披露目されました



イメージビデオご視聴はこちら

今年でデビュー30周年を迎えるプロアーティスト広瀬香美さんが作詞作曲くださいましたJPSAのテーマソングがついに完成しました！  
タイトルは「We are the Dream Factory」  
曲を聴きながら学び続けてきた軌跡や苦楽を共にした仲間の顔がきっと思い浮かぶことと思います。  
まさにJPSAのテーマソングにふさわしい曲となりました。  
広瀬さんはJPSA ソングに対して「新曲をつくるのと同じ時間とエネルギーを注ぎました」「この曲は私の代表作」とおっしゃいます。  
完成した曲のイメージビデオをYouTubeにアップしております。  
ぜひご覧ください。

**JPSA 会員限定**

## 広瀬香美さんファンクラブ募集!!

広瀬香美さんはこれまでも2019年のコンベンションに登壇いただくなどJPSAに共感し、協力をくださっています。  
今回もJPSA、青木代表理事のためならと一肌脱いで無償で提供くださいました。

そんな広瀬さんを応援するためにJPSA 会員限定のファンクラブが開設されました！  
曲を聴いて賛同いただける方はぜひファンクラブのご入会をお待ちしております。

ファンクラブお申し込みをご希望の方は、JPSA 事務局までメールにてお問い合わせください

お問い合わせ先 | E-mail : [jpsa@achievement.co.jp](mailto:jpsa@achievement.co.jp)



# JPSA 便り

## JPSAには、「個人の卓越」と「他者への貢献」を 両立させる仕組みと活躍の場があります。

「自らの職で卓越し、一流の存在へと成長していきたい」。それは、目標達成を学ぶ多くの方の共通の願いではないでしょうか。

JPSAには、そんな願いを3つの分野を通して叶えていただける環境があります。

※JPSA : Japan Professional Speaker Association・一般財団法人日本プロスピーカー協会

### 1 結果を出すための学びの環境

学びを实践に落とし込むための相互研鑽の場がJPSAにはあります。会員限定イベントをはじめ、全国で開催されている支部会や部会は、どなたでも参加できる共同学習の場です。



**JPSA 会員限定**

2月21日(火) JPSAの日 オンライン Q  
JPSAの日に参加をする



どなたでも参加可能

支部会や部会に参加をする

JPSA 支部 Q



### 2 実践を通して伝達力を開発する環境

人の心を動かす伝達力は、大きなことを成すためには必要不可欠です。コースアシスタントや支部会など、学びを創り出す側を経験することで、内発的動機づけの関わりをトレーニングし、体得につなげることができます。

**JPSA 会員限定**

コースアシスタントに入る



支部会の運営に携わる

ご希望の支部の支部長に直接ご連絡ください

### 3 指導者として力を高める環境

アチーブメントピラミッドを確立し、人と組織を牽引していく確固たる指導力を身につける効果的な方法としてプロスピーカーチャレンジがあります。

**JPSA 会員限定**

プロスピーカー・トレーニング・プログラムを受講する



ベーシックプロスピーカー合格者



齋藤 友美様	笠田 真維様	安田 達朗様	浜田 健様	松岡 修一様
檜垣 嘉孝様	八田 外茂男様	安中 繁様	橋本 英文様	豊富 雄也様
横山 摩弥様	篠原 由美様	工藤 彩加様	山田 昌義様	

プロスピーカー「1000分の1プロジェクト」516/1000名 (2022年12月6日時点)

**JPSA 会員限定**

新プロスピーカーのプレゼンは、JPSA 研究会でお聞きいただけます

お申し込みはこちら JPSA 研究会 Q





プロスピーカー  
という生き方

vol.52



芳川 恵子

株式会社 VenusStyle  
代表取締役社長  
JPSA 認定シニアプロスピーカー  
ファミリーコーチング認定講師

PROFILE 証券会社での3年間の下積みを経て父が経営する会社にて勤務。その後の出産と育児を行う傍らで、2006年に現在の会社を創業。女性専用フィットネス「カーブス」と出会い、フランチャイズ加盟し、半年間で3店舗をオープンするなど、飛躍的な成長を遂げる。地域に根ざした経営で、現在は湘南地区に14店舗を展開する。その他にも美容や教育などの事業を立ち上げ、カリスマ経営者として活躍の場を広げている。



芳川 悠

助産師  
JPSA 認定ベーシックプロスピーカー  
リーダーキッズ認定講師

PROFILE 神奈川県藤沢市出身。4歳で白血病を患い、闘病を経験。いじめや、勉強で周囲についていけず不登校となる。両親の離婚も重なり、小学校6年生にしてうつ状態に。しかし、母が「選択理論心理学」を学んだ影響で、自己肯定感が高まり、自立した人生を歩めるようになる。大学卒業時には、助産師国家資格・看護師国家資格・養護教諭1種・保育士の資格の同時取得を業界初で達成。助産師として働く傍ら、自身の経験から学んだ命の大切さ・良好な親子関係を築くための秘訣を講演活動で伝え、全国各地の親子を支援する活動に力をいれている。

# 一番身近な存在を大切にすることが人生に生きがいと彩りを与えてくれる

期待が何よりのプレッシャーと化していた  
—ご受講前のお二人はどのような関係性だったのですか？

恵子 「進学したいんでしょ？だったら早く起きて学校行って勉強しなさい！」選択理論を学ぶ前、娘に対して毎日のように言っていたセリフです。離婚を機に、母子家庭で二人の子どもを育てると決意し、起業を選びました。最初の1年でスタートダッシュを切るために、懸命に働きました。すべては愛する子どもたちを守るためです。何に

も変えがたい、愛おしくて、大切な娘だったのにも関わらず、「学校に行きたい」と口にした言葉を信じて、怒鳴りつけて車に押し込んで学校に連れて行く毎日でした。そしてある日、娘はついに起き上がれなくなってしまうのです。「学校に行きたい」という言葉は本心ではなかったのです。一体どうしたらよいのだろうか。何がいけなかったのだろうか。私が娘を潰してしまっただかという申し訳なさや情けなさに、自分を責め続けていました。

悠 幼少期に白血病を患い、過酷な闘病生活をずっと支えてくれたのが母でした。私

を守るために努力してくれていたことは痛いくらいにわかっていました。だからこそ心配をかけたくない、安心してほしい、そんな一心で家事や弟の世話をし、できる限り「いい子」を演じていたと振り返って思います。「私さえ我慢したら良い」「母に安心してもらうために喜びそうなことを言おう」と。しかし、そうすればするほど、苦しくなっていました。とうとう限界を迎え、不登校になってしまったのです。「私は母の期待に応えられない」「私には無理だから、もう求めないでほしい」「私なんていなくなったらよいのに」本気でそう思っていましたね。

## 「すれ違い」が「深い信頼」に変わる学びとの出会い

—どのようなきっかけで「頂点への道」講座に出会われ、なにを一番学ばれたのですか？

恵子 「起業家のための社長学」という一冊の本からでした。起業をしてから懸命に努力をし、結果を出してきました。やってきたことが正しかったのだという確信を得た一冊です。と同時に、選択理論の考え方にも初めて触れ、衝撃を覚えたことを忘れません。「人はコントロールできない」と知ったのです。どうしても娘を守りたくて、立派に育ててほしくて、その愛情故に私が使っていたのが「外的コントロール」だったのだと、それではどれだけ頑張っても逆効果だと知ったのです。選択理論を正しく学び、



実践できるようになったら、この状況をよくできるかもしれない。そんな一筋の光を頼りに、アチーブメント社の門を叩き、学んでは実践を繰り返しました。

悠 最初は、母の関わりの変化に正直戸惑いました。強く言われなくなりましたが、「私はどうとう諦められたんだ、もうそこまですぐでも優しくし続けられるので、母を試すような行動をたくさん取りました。しかし、母はその姿勢を貫き続けました。

恵子 私にとって一番大切なものはなにか。と自問自答し続けていましたね。学歴・評判・周囲の評価といった「飾り物」にどれだけ囚われていたのかを思い知りました。かつて病気で生死の境をさまよっていた娘

を見て、「ただただ生きているだけでいいから」と願っていた自分を思い出しました。そんな大切な娘を、いまは私の間違った考え方や関わり方によって苦しめている、そう思うと胸が張り裂けそうな気持ちになりました。娘を変えるのではなく、私が変わろうと固く決意をしたのです。どんな反応をされてもいい、時間がかかってもいい。それでもただただ「あなたが大切だ」「あなたは生きているだけで素晴らしい」と伝え続けよう。悠 学校に行くことを強要されなくなり、大好きなデザインニードにたくさん連れていってもらいました。いつも好きなことをさせてくれて、楽しい時間を過ごせる。いつでも応援してくれる、味方でいてくれる。そのような関わりから、次第に母のことを受け入れられるようになり、関係が改善されていきました。母のおかげで、「結果を出す私」「活躍している私」「優等生の私」ではなく、「そのままの私でいいんだ」と初めて思えるようになったのです。そんな母が学んできたことに興味を持ち、当時のアチーブメント社の学生向けプログラムを受講したのが、プロスピーカーへの第一歩でした。

## 「親子」で指導者として生きる決意

—まさに受講生のモデル親子と言われるお二人ですが、どのように学びを深めてきたのですか？  
悠 講座での数多くのセッションを通して、



選択理論とアチーブメントテクノロジーを深く知ることができました。と同時に、母がどれくらいこの覚悟を持って私を育ててくれたのかを噛み締めました。その愛を受け止めきれなかったかつての私は、自分に自信がなかったのです。大好きな母だったからこそ、母の顔をとても伺って生きていました。しかし、「私自身の幸せが母にとって1番の幸せであること」を学んだので、涙が止まりませんでした。「これだけ母に愛されてきた私には無限大の価値がある」「もつと母の想いに応えたい」「だから私が幸せになり、私が成功していくんだ」という思いと力が、心の底から湧き上がってくるのを感じました。ちょうど進路を考える時期でもあり、この経験が人生を決断



するための大きなヒントにもなりました。母は学びを通して関わり方を変えてくれましたが、世の中にはそうでない親もたくさんいます。未だにいじめや虐待、差別が絶えない社会です。しかしそれも、その親子が悪いのではなく、「外的コントロール」という考え方に支配されているこの社会に問題がある。私もそこに苦しんだ一人だったからこそ、経てきた経験を通して人の役に立ちたいと思いました。子育てをするすべての母親に、子どもたちに、自分と大切な人を大切に生き方を伝えたいと願い、助産師として働くことと決めたのです。

**恵子** 娘が目指すと決めたことは、私の使命にもとても通じていました。女性が自立し、女性の持つ「母性」が開花し、大切なひとを大切に育て、愛を育んでいく関わりこそが社会に必要なものである。この課題の解決に自分の命を使っていきたい。プロスピーカーチャレンジで得てきた確信でした。諸先輩に導いていただいたのと同じように、「本当はどうなりたいの？」と娘にも問いかけ続けてきました。そうして学びに触れ、「使命」を見つけてからの娘の行動力には凄まじいものがありました。助産師国家資格・看護師国家資格・養護教諭1種・保育士という4つの国家資格を同時に取得したのです。これは、外的コントロールをどれだけ使い倒したとしても、作れなかった成果です。人が持つ本来の力を引き出すには、選択理

論が必要だと改めて確信が深まりました。選択理論に生き、自立し、自信を持ち、豊かに生きる女性を増やしていくのだと、自分の縁ある人からその輪を広げていくのだと、決意を固めることができたのです。

**悠** 「使命」が定まると、迷うことも人目を気にすることも減りました。いつでも協力者で、理解者である母とも、コミュニケーション量が増えました。多くの方に支えていただいて、今日この日を生きているなど実感しています。この命は当たり前ではないからこそ、一人でも多くの方に貢献していくことに全力投球しています。

**女性が満たされ活躍し続ける社会を目指して**

「プロスピーカーとして生きる価値、親子だからこそ目指せるものとはなんですか？」

**恵子** プロスピーカーチャレンジを通して得てきたプライベートでの変化は、当然のことながら仕事にもとても活きました。娘のことを大切にできるようになり、無償の存在に対する感謝や承認を伝えられるようになったから、社員に対する関わりも同様に変わっていったのです。会社を経営していれば当然のように問題がおきます。そんなときに、当事者という「人」をどうにかしようとするのではなく、お互いの「関係性」や「環境・仕組み」に焦点を当て、より良い組織風土・文化づくりに注力しようと思

えるようになったのは、間違いなく娘とともに歩んできた成長の道のりがあったからです。社員一人ひとりに対して「あなたはあなたそのまま素晴らしい」と言葉だけではなく心の底から想い、伝えられるようになったことで、社員たちもより自分らしく生きられるようになったと思います。そうして一歩ずつ会社も成長してきました。店舗型の接客が事業の中心ですので、新型コロナウイルスの影響は大きくありましたが、その翌年には社員たちが懸命に努力してくれたお陰で大きく業績を伸ばし、V字回復を果たすことができました。

**悠** 母の活躍や変化は、一番そばで見ているからこそ、社会人になったその後も母の背中を追いかけて、もつと深く学びたいと思いました。継続学習し、たくさんの方のプロスピーカーの方に指導してもらいながら、私もチャレンジを決心して取り組んできました。半年間のプロスピーカーカートリートニングプログラムを受講し、幾度とプレゼンテーションをし続け、得たものは私が掲げてきた使命へのさらなる確信でした。また、それをどのように実現していくのかという道のりが鮮明に見えるようになり、育児に携わる親や学校に通う生徒たち、保育関連の方々に本気で伝えていくことをしていきたいと強く思うようになっていったのです。晴れてプロスピーカーに合格させていただいてからは、母校を始め数多くの学校やP

TAなどでの講演させていただき、着実に想いが現実化してきていると感じます。

**恵子** 初の親子プロスピーカーとして、全国でもたくさんの方の親子講演の機会をいただいています。お話をするたびに、これまで経験してきたことが走馬灯のように蘇ってきては、ともに乗り越えてきたこと、喜びを分かち合ったこと、悲しみを共有したこと



を噛み締めます。そして毎度思います、「生きていてくれてありがとう」「あなたはあなたのままで素晴らしいんだよ」と。生涯これを伝え続けていく覚悟が深まっていくばかりです。そしてそのように自分の大切な人と接することができる方を一人でも多く増やしていくことを決意しています。

**悠** 2022年には、私は子ども向け研修である『リーダーキッズ』の講師資格を、母は親向け研修である『ファミリーコーチング』の講師資格も取得することができました。子どもたちとそのご両親に選択理論を、私たち親子で伝えられるようになりました。また一つの夢がかなった瞬間です。

**恵子** もし選択理論とアチーブメントテクノロジーを学んでいなかったとしたら、もしプロスピーカーになっていなかったとしたら、そう考えると恐ろしくなります。もしかしたら、娘の命はなかったのかもしれない。私たちはこの学びによって人生が180度変わりました。そしてこれは、幸運でもセクスでもなんでもなくて、技術なのです。誰しもが学ぶことによって変わることができのです。自分の手で自分の人生を豊かにし、大切な人を大切にしていける生き方。このなかにこそ、本当の幸せがあるのだと思います。これからの貢献の幅を広げ、身近な縁ある方から学びを分かち合い、良い社会を実現していけるよう、親子で協力して活動してまいります。

企業イベント・社員研修・業界向け勉強会などに  
講師を依頼したい!

講演会・セミナー・勉強会の講師派遣  
「Trainers」  
(トレーナーズ)

お問い合わせ 講師派遣 トレーナーズ

URL <https://koushihaken.jp/>



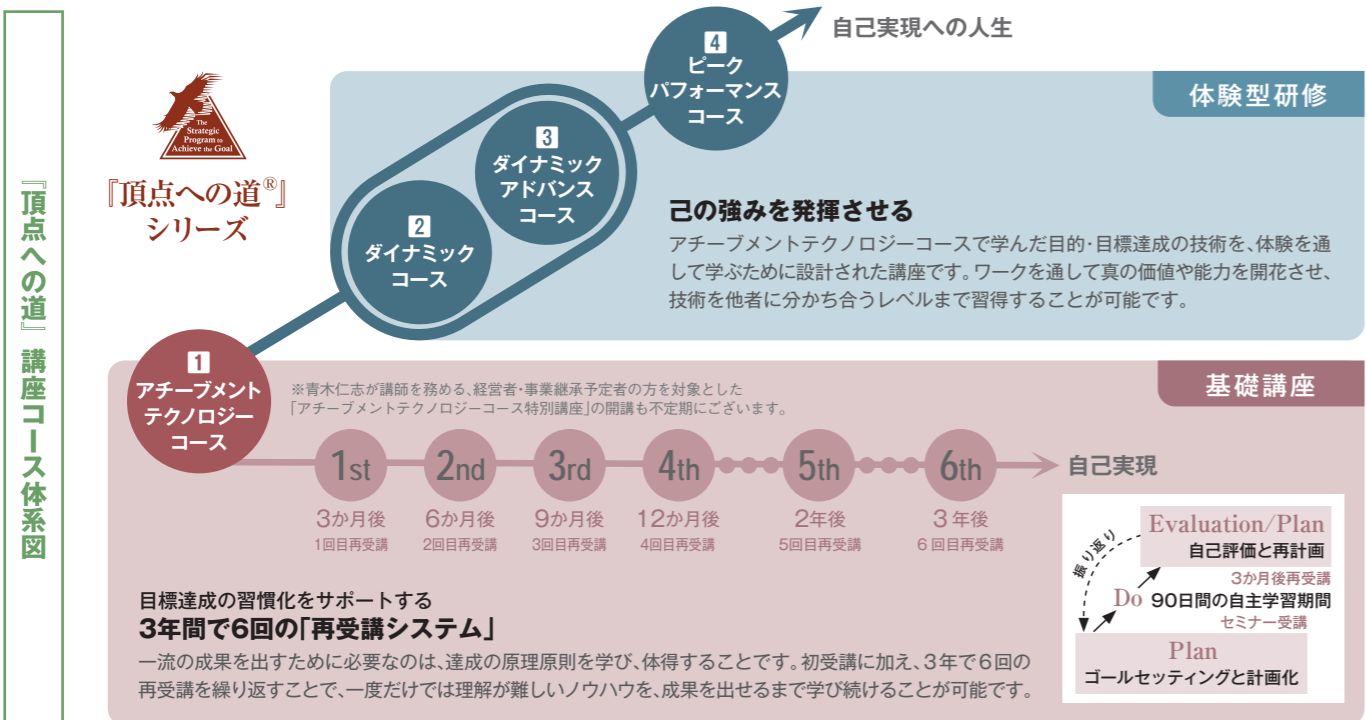
# ACHIEVEMENT SEMINAR SCHEDULE

2023.1 ~ 2023.4

アチーブメントでは、皆様の目標達成をサポートさせていただくために各種セミナーを用意しております。

再満	再受講満員	満	満員御礼
アチーブメントアカデミー・クラブ会員 3年入会特典			
計	『成功する計画の立て方、実行の仕方セミナー』ご優待対象		
セ	セミナーチケット 5,000円分(1,000円×5回分)対象 <small>※セミナーチケットはアチーブメントクラブ会員のみの特典です</small>		
アチーブメントアカデミー・クラブ会員 会員権			
B	パスデー割引 公開講座 特別割引 10,000円分対象 (1,000円×10回)		

※同業者の方のご参加はお断りさせていただいておりますので、ご了承ください。※なお、担当講師、金額に関しては、事前の予告なく変更になる場合がございますので、ご了承ください。詳しくはお問い合わせください。



## 新型コロナウイルスの対策について

お問い合わせ先：  
アチーブメント株式会社カスタマーサービスセンター  
フリーダイヤル：0120-000-638

◆講座・セミナーのオンライン開催および自粛・変更に関して  
アチーブメントでは、新型コロナウイルス感染拡大防止のため、一部セミナーをオンラインにて開催しております。状況により急遽開催を自粛する可能性があります。最新のセミナー情報については、公式サイト (<https://achievement.co.jp/news/>) よりご確認ください。

ご受講生の皆様へお願い **！** 新型コロナウイルス感染症予防対策へのご協力をお願いします。

研修開催中

- ご受講生の皆様は、「マスク」の着用徹底をお願いいたします。また、正しい着用方法でつけていただくようお願いいたします。
- 消毒用のアルコールを会場内に常備しますので、こまめに消毒をお願いします。
- 毎日会場にて検温を実施いたしますので、ご協力ください。  
※体温が37.5度を超える場合は受講をお断りいたします。
- 物販購入時のお支払いは、キャッシュレス決済（クレジットカード）を推奨します。
- 会場内での名刺交換や握手など、直接接点に繋がる行為はお控えください。
- お食事の際は、黙食の徹底をお願いします。
- ご受講生同士での会食・懇親会は各自の責任の下、感染対策に配慮をお願いします。

研修開催後

①万が一、研修最終日から3日後までに体調の変化があり、PCR検査で「陽性」反応が出た場合は、弊社まで情報共有のご協力をお願いします。弊社で詳細を確認し、接触があると思われるご受講生の皆様に速やかにご連絡いたします。②PCR検査で「陽性」反応が出た場合、予期せぬ混乱を招く可能性がありますので、他のご受講生への情報共有はご遠慮ください。弊社で正確な情報を収集のうえ個別にご連絡を差し上げます。③また、体調にご不安のある方は、公開講座の受講直後及び72時間後の2回のPCR検査の実施や受講後72時間以内に他者との接触を控えることを推奨します。

会社や地域で開催可能！

すぐに家庭で実践できる！

## ”子どもの自立心を育む関わり方”を学ぶ2時間の講演会 ファミリーコーチング

すべての親の願いは子どもの「幸せ」だと思います。いい人生を歩んでほしい、立派な大人になってほしい。様々な子どもに対する想いがあるからこそ、ついつい怒鳴ってしまったり、ガミガミ言ってしまう。そんなパパ・ママのためにファミリーコーチングは開発されました。



- 講演会で学べること
- 1 子どもの自信を育む土台となるものはなにか
  - 2 選択理論心理学と外的コントロール心理学の違い
  - 3 子どものモチベーションの源は何か
  - 4 今日から実践できる関わり方の「5つのポイント」

参加者の声

子育てをするうえで、気を付けること、心掛けることが、はっきりして良かったです。

選択理論を初めて聞きましたが、とてもわかりやすかったです！

子どもだけでなく、夫への関わりも見直します。

子どもの自信を育むための「3つのあ・ご」をすぐに実践したいと思います！

身近な実例が多く、どのように子どもに関わればよいのかイメージがもてました！

お問い合わせ詳細はこちら <https://achievement.co.jp/service/familycoaching/>

全国のご希望の場所で開催していただけます

## 一生折れない自信を育む子ども向け講座 リーダーキッズ

「学校の成績が良い」「言うことを聞く」だけではなく、自分に対して自信を持っている。そして、周りの人との良好な人間関係を構築でき、失敗を恐れず挑戦する力を持っている。リーダーキッズとは、そんな子どもたちを育てていくための出張型の研修講座です。

- 講座で子どもたちが学ぶこと
- 1 達成を体験する  
チームで力を合わせて「できる」という喜びをゲームを通じて体験し、挑戦する大切さを学びます。
  - 2 自分の良いところを知る  
お父さんお母さんに書いてもらった「わたしの良いところ」を見ながら自分自身でも自分の良いところを見つけていきます。
  - 3 自分の未来を描く  
どんな大人になりたいのか、ワクワクする自分の「夢」を作文にします。
  - 4 親への感謝を作文にする  
お父さんお母さんへの日頃への感謝を「ありがとう作文」として書き、全体発表会で読み上げて手渡しをします。

お問い合わせ詳細はこちら <https://achievement.co.jp/service/leaderkids/>



戦略的目標達成プログラム 『頂点への道』講座

無料体験説明会 オンライン

戦略的目標達成プログラム『頂点への道』講座 無料体験説明会

「頂点への道」講座でお伝えするエッセンスを2時間に凝縮してお届けする体験型の説明会です。

オンライン Zoom

受講料：無料 講師：アチーブメント認定講師 時間：18:30～20:30



詳細は Web サイトよりご確認ください。

戦略的目標達成プログラム『頂点への道』講座 特別無料説明会

高業績と良好な人間関係を両立する「人軸経営」の秘訣

戦略的目標達成プログラム『頂点への道』講座開発者である青木自らが、逆境のなかでも繁栄し続ける経営と、高業績と良好な人間関係を両立する経営のエッセンスを、2時間に凝縮してお届けします。



特別オンライン Zoom

受講料：無料 対象：経営者または事業承継予定者の方 講師：青木仁志 時間：18:30～20:30



詳細は Web サイトよりご確認ください。

4 ピークパフォーマンスコース

一対マスでの表現力を養い、スピーチやプレゼンテーションのためのさまざまなスキル(立ち振る舞い、話し方、ボディランゲージ、服装、感情移入の仕方など)を習得することにより、プロスピーカーとして活躍できる基礎能力を身につけていただく2泊3日の宿泊コースです。

千葉開催 ヒルトン成田

受講料：313,500円(食事代・宿泊費含む・税込) 参加資格：ダイナミックアドバンスコースを受講済みであり、アチーブメントアカデミー・クラブ会員の方

「手帳の使い方」セミナー

アチーブメントプランナーをもっと活用するために 成功する計画の立て方、実行の仕方セミナー

「頂点への道」講座アチーブメントテクノロジーコースで自分自身が設定した長期目標から逆算した日々の行動への落とし込みを、アチーブメントプランナーの正しい使い方を伝えながら、じっくりと行います。

オンライン Zoom

受講料：5,500円(税込) 参加資格：スタンダードコースまたはアチーブメントテクノロジーコースまたはアチーブメントテクノロジーコース特別講座を受講済みであり、アチーブメントアカデミー・クラブ会員の方

3 ダイナミックアドバンスコース



ダイナミックコースと対になっている後半の講座です。自身の「制限的パラダイム」を突破し、強み・真価を発揮する経験を積んでいきます。

東京開催 アチーブメント東京研修センター 大阪開催 アチーブメント大阪研修センター 名古屋開催 ルートイングランティア小牧

受講料：294,800円(食事代・宿泊費含む・税込) 参加資格：ダイナミックコースを受講済みであり、アチーブメントアカデミー・クラブ会員の方

講師：佐藤英郎、アチーブメント認定講師 時間：[1日目]10:00～(受付開始9:30) [2日目]9:00～ [3日目]9:00～20:00 宿泊型2泊3日

2 ダイナミックコース



ダイナミックアドバンスコースと対になっている前半の講座です。アチーブメントテクノロジーコースで学んだ内容を「知る」「分かる」から「行う」「できる」へと向上させます。

東京開催 アチーブメント東京研修センター 大阪開催 アチーブメント大阪研修センター 名古屋開催 ルートイングランティア小牧

受講料：104,500円(税込) 参加資格：スタンダードコースまたはアチーブメントテクノロジーコースまたはアチーブメントテクノロジーコース特別講座を受講済みであり、アチーブメントアカデミー・クラブ会員の方

講師：佐藤英郎、アチーブメント認定講師 時間：[1日目]10:00～21:00(受付開始9:30) [2日目]9:00～21:00 [3日目]9:00～20:00

1B アチーブメントテクノロジーコース特別講座



「頂点への道」講座の開発者である青木仁志が講師を務めます。理念経営、採用・育成、経営戦略、売上増大などのテーマを扱う、経営者に特化した講座です。

オンライン Zoom

東京開催 アチーブメント東京研修センター 大阪開催 アチーブメント大阪研修センター

受講料：247,500円(テキスト代・税込) 再受講料：アチーブメントアカデミー・クラブ会員(3年6回まで) 59,400円(テキスト代・税込)

講師：青木仁志 時間：[1日目]10:00～19:30(受付開始 9:00) [2日目]9:00～19:30 [3日目]9:00～18:30

1A アチーブメントテクノロジーコース



戦略的目標達成プログラム『頂点への道』講座の開発者である青木仁志自身の経験に基づいた目標達成の技術の真髓が詰まったプログラムです。「選択理論心理学」「成功哲学」「可能思考」「タイムマネジメント理論」を用いてわかりやすく説明した目標達成の技術を習得するための研修プログラムです。

オンライン Zoom

東京開催 アチーブメント東京研修センター 大阪開催 アチーブメント大阪研修センター 福岡開催 ホテルニュープラザ久留米 名古屋開催 TKPガーデンシティPREMIUM名古屋駅前

受講料：154,000円(テキスト代・税込) 再受講料：アチーブメントアカデミー・クラブ会員(3年6回まで)33,000円(テキスト代・税込)

アチーブメントアカデミー・クラブ会員 3年入会特典 計=「成功する計画の立て方、実行の仕方セミナー」ご優待対象 セ=セミナーチケット 5,000円分(1,000円×5回分)対象 ※セミナーチケットはアチーブメントクラブ会員のみの特典です

Calendar for March showing dates and course locations (e.g., 1A 東京開催, 2 大阪開催).

Calendar for April showing dates and course locations (e.g., 1A 大阪開催, 2 東京開催).

アチーブメントアカデミー・クラブ会員 会員権 B=パースデー割引公開講座 特別割引10,000円分対象(1,000円×10回) 再満=再受講満 満=満員御礼 休=休業日

Calendar for May showing dates and course locations (e.g., 1A 大阪開催, 2 名古屋開催).

Calendar for June showing dates and course locations (e.g., 1A 大阪開催, 2 東京開催).



# アチーブメント 拠点・研修会場

各会場へのアクセスマップは、こちらのQRコードから読み込めます。



## 東京本社 (アチーブメント東京研修センター)



〒135-0063  
東京都江東区有明3-7-18  
有明セントラルタワー20階

## 大阪支社 (アチーブメント大阪研修センター)



〒541-0048  
大阪府大阪市中央区瓦町2-3-10  
瓦町中央ビル1階

## 7 JPSA 関連セミナー

※一般財団法人 日本プロスピーカー協会

### プロスピーカーを目指す人のための半年間のトレーニング プロスピーカー・トレーニング・プログラム (PTP)

**東京開催** アチーブメント東京研修センター  
第88期 2/27(月)、3/29(水)、4/18(火)、  
5/30(火)、6/28(水)~29(木)、7/27(木)~28(金)

**名古屋開催** 昭和ビル 9階ホール  
第89期 3/21(火)、4/22(土)、5/13(土)、  
6/14(水)、7/13(木)~14(金)、8/16(水)~17(木)

受講料: 165,000円(6回分・試験受験料含む・税込)  
参加資格: ビークパフォーマンスコース受講済みでありJPSA会員の方  
※その他の資格はJPSAオフィシャルサイトよりご確認ください。

講師: アチーブメント認定講師  
時間: 全6回(10:00~18:00)

## 福岡支店



〒812-0011  
福岡県福岡市博多区博多駅前3-4-8  
ダヴィンチ博多シティ4階

## 名古屋支店



〒460-0008  
愛知県名古屋市中区栄4-3-26  
昭和ビル1階

## 横浜支社



〒231-0033  
神奈川県横浜市中区長者町5-85  
三共横浜ビル9階

## プロスピーカーが集う学びの場 JPSAの日

**オンライン Zoom** 2/21(火)、4/7(金)

●アシスタントトレーニング  
受講料: 無料  
講師: 村田泉  
参加資格: JPSA 会員  
時間: 13:00~16:00(受付開始12:30)

●JPSA 研究会  
受講料: 無料  
講師: 青木仁志  
参加資格: JPSA 会員  
時間: 17:00~20:00(受付開始16:30)

## 6 クオリティカンパニー倶楽部 会員イベント

### 幹部講座

**オンライン Zoom**

1月17日(火) テーマ: 幹部としての責任  
4月18日(火) テーマ: 人を育てる

参加費: 22,000円(税込)  
参加資格: 役員職・部長職・課長職および次世代の左記役職者、経営陣が"幹部"として信頼している方  
※アチーブメントテクノロジーコース未受講の方でもご活用頂けるプログラムです。

講師: 佐藤英郎  
時間: 13:00-16:00(オープン:12:30)

会員企業同士が研鑽し、クオリティカンパニーを目指す  
**クオリティカンパニー研究会**

**3/7(火) オンライン Zoom**

参加費: 無料  
参加資格: **スタンダード会員企業**アチーブメントテクノロジーコース受講済みの経営者・経営役員の方(複数名ご参加可能)  
**スターター会員企業**アチーブメントテクノロジーコース受講済みの経営者(1名のみ)

講師: 青木仁志 / 佐藤英郎  
時間: 17:00~20:00(16:45開場)

### 組織づくり問答塾

**オンライン Zoom**

3/21(火)「BtoFを実現する営業組織づくり」編

参加費: 16,500円(税込)  
参加資格: クオリティカンパニー倶楽部スタンダード会員企業の経営者・経営役員、社員(社員様のみのご参加も可能)

講師: 橋本拓也  
時間: 13:00~16:00(12:45会場)

理念共感型人材の採用設計を描く2日間  
**リクルーティングカレッジ**

**東京開催** アチーブメント東京研修センター  
8期(1日目)4/26(水) (2日目)5/31(水)

参加費: 880,000円(税込)  
参加資格: クオリティカンパニー倶楽部スタンダード会員企業の採用プロジェクトのメンバーにしたい方

講師: 高橋優也  
時間: 10:00~18:00(会場9:30)

## 5 営業職・管理職向けセミナー

### セールス

**営業職向け** 日本一を輩出してきた実証済みの営業技術  
**セールス学校**

**オンライン Zoom**

受講料: 1,000円(税込)  
講師: 針生栄司  
時間: 19:00~20:00(オープン18:30)

**BWMS** **管理職向け** 「言うべきことを伝えきる」マネジメントの基礎を学ぶ  
**ボース・ウィン・マネジメント・スタンダード**

**オンライン Zoom**

受講料: 66,000円(テキスト代・修了証・税込)  
再受講料: 33,000円(テキスト代・税込)  
講師: 橋本拓也  
時間: 10:00~18:00(オープン9:30)

**BWMS** **管理職向け** 部下の自己評価を促し、やる気を引き出す  
**ボース・ウィン・マネジメント・プラクティス**

**東京開催** アチーブメント東京研修センター

受講料: 154,000円(テキスト代・税込)  
再受講料: 77,000円(テキスト代・税込)  
講師: 村田泉  
時間: [1日目]10:00~19:00(オープン9:30)  
[2日目]9:00~19:00

日程は下記のカレンダーをご確認ください。

## 教材フォローセミナー

1 朝の技術習得勉強会  
**アチーブメント・セールス・アカデミー**

**オンライン Zoom**

受講料: 無料  
参加資格: アチーブメント・セールス・スキルアッププログラム購入者限定  
講師: 野地優太  
時間: 7:30~9:00(オープン7:00)  
詳細はWebサイトよりご確認ください。

2 朝の技術習得勉強会  
**プロフェッショナル・セールス・マネジャー活用術**

**オンライン Zoom**

受講料: 無料  
参加資格: プロフェッショナル・セールス・マネジャープログラム購入者限定  
講師: 村田泉  
時間: 7:30~9:00(オープン7:00)  
詳細はWebサイトよりご確認ください。

3 ボース・ウィン・マネジメントプログラム~ケーススタディーマスター編~を活用した  
**マネジメント力強化キャンプ購入者限定キャンプ**

**オンライン Zoom**

受講料: 無料  
参加資格: ボース・ウィン・マネジメント・プログラム~ケーススタディーマスター編~ 購入者限定  
講師: 村田泉  
時間: 19:00~20:00(オープン18:30)  
詳細はWebサイトよりご確認ください。

4 アチーブメントテクノロジーマスタープログラム購入者限定  
**目標達成クリニック**

**オンライン Zoom**

受講料: 無料  
参加資格: アチーブメントテクノロジーマスタープログラム購入者限定  
講師: 村田泉  
時間: 7:30~8:30(オープン7:00)  
詳細はWebサイトよりご確認ください。

アチーブメントアカデミー・クラブ会員 3年入会特典 **計** =「成功する計画の立て方、実行の仕方セミナー」ご優待対象 **セ** =セミナーチケット 5,000円分(1,000円×5回分)対象 ※セミナーチケットはアチーブメントクラブ会員のみの特典です

3月	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31			
1							1																											
2			2																															
3						3																												
4				4																														
5								5																										
6							6															6												
7																							7											

4月	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30				
1																																		
2																																		
3																																		
4																																		
5																																		
6																																		
7							7																											

アチーブメントアカデミー・クラブ会員 会員権 **B** =バースデー割引公開講座 特別割引10,000円分対象(1,000円×10回) **再満** =再受講満員 **満** =満員御礼 **休** =休業日

1月	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31			
1																																		
2																																		
3																																		
4																																		
5																																		
6																																		
7																																		

2月	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28						
1																																		
2																																		
3																																		
4																																		
5																																		
6																																		
7																																		



# アチーブメントカード



初年度  
年会費  
無料

※2年目以降は前年の利用額が10万円以上で無料。

ご受講生の  
皆様のために誕生した  
メンバーズカードです

継続学習を通じて皆様にご提供したいもの、それは物心両面の幸福です。アチーブメントカードは、会員の皆様のクオリティライフの実現をサポートするために生まれました。会員の皆様がお互いの商品・サービスを通じ、お互いの5つの基本的欲求を満たしながら、お互いの成功を応援しあうコミュニティを創造します。ぜひビジョンに賛同いただける皆様のご入会をお待ちしております。

期間限定

## 入会キャンペーン開催中!

いま、アチーブメントカードをお申し込みいただくと、『頂点への道®』講座アチーブメントテクノロジーコース、アチーブメントテクノロジーコース特別講座の再受講が、**16,500円(税込)割引**でご受講いただけます。

※割引価格での再受講は、1回限りです。

**特典1** パートナー企業の各種サービスを優待利用できます 左ページをご覧ください

**特典2** BOTH-WIN MANAGEMENT® Standard を優待価格にてご受講いただけます

部下の育成と目標達成を両立するマネジメントを学べる「ボース・ウィン・マネジメント スタンダード」の受講料をアチーブメントカードでお支払いいただくと、お得にご受講いただけます。



初受講料 通常価格 66,000円(税込) → **55,000円(税込)**  
**11,000円(税込) 引き!!**

再受講料 通常価格 33,000円(税込) → **27,500円(税込)**  
**5,500円(税込) 引き!!**

お申し込み <https://achievement.co.jp/service/management/bwms/>  
※アチーブメントカードを取得後、弊社で確認ができ次第、特典適用となります。

アチーブメントカード

お申し込みはこちらから ▶ <https://achievement.co.jp/card/>

**岩手** **健康を追求する**  
佐藤歯科医院様  
予防を土台に診療を行っています。お口の健康を一生涯サポートします。  
**特典** 自費診療8%OFF!ホワイトニング、インプラント、矯正歯科などの診療に利用可能です。

**NEW** **栃木** **学ぶ・相談する**  
株式会社フジカンパニー様  
人と地球に優しい天然植物洗剤を使用しているハウスクリーニング会社です。  
**特典** 日本ハウスクリーニング協会推薦のお掃除サービスが5%OFF! ※要アチーブメントカード決済

**NEW** **栃木** **食べる**  
ちkiちki/株式会社スマイルダイニング様  
宇都宮市にて創業20年。焼き鳥・串揚げの美味しいファミリー居酒屋です。  
**特典** 最初のドリンク1杯サービス! ※ご注文時、アチーブメントカードで支払希望とお伝えください。

**NEW** **栃木** **学ぶ・相談する**  
株式会社フォーカス様  
人工知能の活用で誰もが使いやすいDXソリューションを提案する企業です。  
**特典** 製造業向けデジタル研修1時間無料! (AI導入・DXソリューション関連・プロジェクト併走等)

**東京/新潟/大阪** **学ぶ・相談する**  
ネスグローバル株式会社様  
都内7ヶ所新潟大阪で語学スクールを展開。手配料0円での留学取次も。  
**特典** 初回登録料(30,000円)&初回管理費(4,800円)が無料!

5つの基本的な欲求を満たす  
パートナー企業の  
上質なサービスを  
優待利用できます

パートナー企業一覧はこちらよりご覧ください

**NEW** **愛知** **食べる**  
九州うまかめしはかたもん/株式会社MITSUHO様  
本格九州料理を名古屋(イオン名古屋東店)でお楽しみいただけるお店です。  
**特典** 大人気デザート「カステラフレンチトースト」無料! ※要アチーブメントカード決済

**NEW** **東京** **買う・贈る**  
お直しトーマス様  
「日本のビジネスマンを世界一カッコよく!」を理念にオーダースーツを販売。  
**特典** 富士山の湧水で染めたシルク使用のオリジナルネクタイプレゼント! ※要アチーブメントカード提示

**NEW** **愛知** **美を追求する**  
たくろう鍼灸院/OKUNOMA様  
愛知県豊田市にある京都古民家風の鍼灸院です。累計7万人以上の治療実績。  
**特典** 各店舗にてご優待!(鍼灸院で無料カウンセリング/バストアップ専門店が初回2.5万円引き!)

**NEW** **京都** **食べる**  
虹屋様  
日本古来の食事を「和ヴィーガン」として提供。玄米だし茶漬け専門店。  
**特典** 植物由来の国産素材で作るお出汁が自慢のだし茶漬け10%OFF! ※要アチーブメントカード決済

**NEW** **大阪** **健康を追求する**  
ピラティススタジオB&B大阪様  
プロアスリートも通う国内最大級のパーソナルピラティススタジオです。  
**特典** 大阪店限定でお会計から5%OFF!姿勢やO脚改善、ゴルフのパフォーマンスアップに効果あり

**NEW** **兵庫** **Webショップ** **買う・贈る**  
株式会社ベル様  
足に負担の少ない木型で、日本製のやさしいヴィーガンレザーの靴工房。  
**特典** webサイト全品10%OFF!幅広・幅狭対応で外反母趾の方にもオススメです。

**NEW** **愛媛** **Webショップ** **買う・贈る**  
BeauBelle/株式会社日昇様  
シーリングライト・シャンデリア等を販売しているインテリア照明専門店。  
**特典** 自社デザイン・自社開発のおしゃれ照明全商品に使える【7%OFFクーポン】プレゼント!

**香川** **買う・贈る**  
徳武産業株式会社様  
高齢者・障がい者向けのケアシューズの製造販売。通信販売も行っています。  
**特典** あゆみポイント5倍! ※店舗にて要カード決済。左右サイズ違い片方のみでも販売いたします。

**NEW** **福岡** **Webショップ** **美を追求する**  
株式会社ミクススペース様  
無添加無農薬のマクロビ酵素を販売する、マクロビ酵素天陽の総代理店です。  
**特典** マクロビ酵素1箱19,224円が定期コース申込で4,320円引き&さらに1箱+3包プレゼント

**福岡** **食べる**  
酔灯屋/株式会社ヴィサージュ様  
九州の厳選素材を使った博多料理屋。博多名物の活いか、水炊きやもつ鍋等。  
**特典** プレミアムモルツ生ビールなど、お一人様ワンドリンクをサービスいたします。

**佐賀** **買う・贈る**  
がばい農園株式会社様  
素材の美味しさにこだわった有機JASを中心とする国産の健康茶を販売。  
**特典** 全品5%OFF。烏龍茶やルイボスティーのほか、グアバ茶やあずき茶などさまざまな健康茶をご用意

※表示はすべて税込価格です。

登録料  
無料

## アチーブメントカード会員様に優待サービスを提供くださる パートナー企業募集中

パートナー企業になることで、定期的に自社サービスを会員様へアピールすることができます。御社の上質な商品・サービスを、ぜひご紹介ください。

### パートナー企業特典

- アチーブメントの広告ツールにて無料で企業情報・優待サービスをご紹介します!
- 店頭掲示用POP&ステッカーで優待サービスを告知できます!

パートナー企業ご登録申し込みフォームはこちら  
<https://achievement.co.jp/partner/>

アチーブメントカード パートナー企業



アチーブメントカード





明日を充実させる注目の新刊・既刊  
アチーブメント出版の本



新刊情報  
New books

長年「強さ」について研究してきた医師が、科学的エビデンスを基に「強さ」とは何かを徹底説明！

コピーライター  
糸井重里氏 推薦！

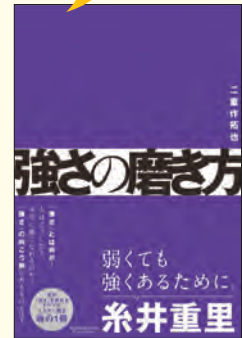
## 強さの磨き方

「強さ」とは何か？ 人はどうしたら、強くなれるのか？  
「強さ」の向こう側にあるものとは？

格闘技という強さを求める世界に医師として身を置くことで、強さとは何かを探求する。  
強さを求める人たちの数を多く観察することで、たどり着いた本当の「強さ」の秘訣をお伝えします。  
真の「強さ」を求めるすべての人たちへ贈る魂の1冊。



Web ショップで  
購入可能！



【著者】二重作 拓也  
【価格】1,650円(税込)

マルチクリエイターとして国内外のファッションショーや楽曲制作を幅広く手掛けている著者が明かす誰もが見えないクリエイティブマインドを発揮するための方法

平凡な日常をクリエイションに変える方法とは？

## みえないものをデザインする

デザインの最初の出発点は「想像」です。誰もがやっている、毎日のコーディネートや誰かへ贈るためのプレゼントを考える…等、日常的に浮かぶ些細な閃きを形にしていくこと、その「当たり前」の日常をより意識的に設計していくことがデザインです。「想像」から「創造」へ。そのためにはまず、自らに問いかけるところから始まります。

仕事で、趣味で、日常で。アイデアの種をどのように育てていくのか、国内外で活躍するマルチクリエイターが、自身の経験をもとにお伝えします。



Web ショップで  
購入可能！

【編著】黒瀧 節也  
【価格】2,200円(税込)

“ゆるぎない自信”が身につけば、あなたの人生は輝きだす――。

タレント・美容家の  
GENKINGさん推薦！

## なりたい自分になれる 魔法のカウンセリング

“自信をつけること”

それは、女性として幸せになることと同義です。  
ヘアメイクや車の運転と同じように、正しい方法さえ学べば、誰でも自信をつけられます。本書では、著者が実際に自信を身につけた過程や、これまでおこなってきたカウンセリングの実例を交えながら、“なりたい自分”を叶えるために身につけるべき思考法や日常習慣をお伝えします。



Web ショップで  
購入可能！



【著者】玄甫 和美  
【価格】1,650円(税込)

上記書籍のご購入は、弊社 Web ショップ (5,000円以上のお買い上げで送料無料)、またはお近くの書店・Amazonで。  
※ Web ショップでご購入いただいた方には、新刊情報などの役に立つ情報をお届けいたします。

アチーブメント Web ショップ  
<https://shop.achievement.co.jp/>





ラジオ番組がスタート!

# 青木仁志の トップリーダーと語る 成功の技術



いかにしてトップリーダーまで登りつめたのか?  
さまざまな業界で活躍する  
トップリーダーの方をゲストとしてお招きし、  
リアルな実体験をもとに  
「成功の技術」を熱く語りつくす  
30分のラジオ番組です。



ラジオ日本 AM: 1422KHz  
FM: 92.4MHz

毎週金曜あさ 6:00 ▶ 6:30



放送開始から  
1週間以内

全国どこからでもご聴取いただけます

ゲストと青木が繰り広げるトークを  
ぜひ、お楽しみください!

※お住いのエリアがラジオ日本の放送範囲に該当しない  
場合はラジコプレミアム会員登録(月額税込385円)  
をいただくことでご聴取いただけます。  
※一度再生し始めてから24時間が経過すると  
ご聴取できなくなります。



ご聴取は  
こちらから

コメントや質問を募集中!

番組ホームページより投稿を  
いただけます。経営や人材育  
成、目標達成からプライベート  
のことまで、どのようなテーマ  
でもお待ちしております  
おります!

投稿はこちらから



番組内で紹介させて  
いただいた方には  
青木の書籍を  
プレゼント!

